

UNIVERSIDAD PRIVADA LÍDER PERUANA

ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA



**UNIVERSIDAD
LÍDER PERUANA**

TESIS PARA OPTAR AL TÍTULO PROFESIONAL DE ECONOMISTA

**“DINÁMICA DE LA DISTRIBUCIÓN DE LOS INGRESOS Y
LA INFLACIÓN EN LA REGIÓN CUSCO, 2020”**

Autores

Bach. Nil Jhon Huaman Amat

Bach. Ruth Alvarez Lopez

Asesora

Mg. Magali Baca Puma

Santa Ana, La Convención, Cusco

2022

TÍTULO Y LÍNEA DE INVESTIGACIÓN

Título

Dinámica de la distribución de los ingresos y la inflación en la región Cusco, 2020.

Línea de investigación

Políticas públicas.

**HOJA DE DECLARACIÓN JURADA DE ORIGINALIDAD DE TESIS FIRMADA
POR EL TESISISTA**

Yo, NIL JHON HUAMAN AMAT,
 identificado (a) con DNI N° 73365624, Bachiller de la Escuela Profesional
 de ECONOMIA y domiciliado(a) en la calle/ Jirón/
 Av. JR. TRINIDAD GUTIERREZ S/N del
 distrito SANTA ANA Provincia LA CONVENCION Departamento CUSCO
 Celular 900888244 Email: niljhonha@gmail.com

DECLARO BAJO JURAMENTO: Que la tesis que presento
 es original e inédita, no siendo copia parcial ni total de una tesis desarrollada, y/o realizada
 en el Perú o en el extranjero, en caso contrario de resultar falsa la información que
 proporciono, me sujeto a los alcances de lo establecido en el Art. N° 411, del código penal
 concordante con el Art. 32° de la Ley N° 27444, y la ley del procedimiento Administrativo
 general y las Normas Legales de Protección a los Derechos de Autor. En fe de lo cual firmo
 la presente.

Santa Ana, 02 de noviembre del 2022..

.....
na
 DNI N°: 73365624.....

**HOJA DE DECLARACIÓN JURADA DE ORIGINALIDAD DE TESIS FIRMADA
POR EL TESISISTA**

Yo,..... ALVAREZ LOPEZ RUTH,
 identificado (a) con DNI N°..... 73766636, Bachiller de la Escuela Profesional
 de..... ECONOMÍAy domiciliado(a) en la calle/ Jirón/
 Av..... JR. CHAUPIMAYOdel
 distrito..... SANTA ANAProvincia..... CONVENCIÓNDepartamento..... CUSCO
Celular..... 976428186Email:..... ruthalva22@gmail.com

..... DECLARO BAJO JURAMENTO: Que la tesis que presento
 es original e inédita, no siendo copia parcial ni total de una tesis desarrollada, y/o realizada
 en el Perú o en el extranjero, en caso contrario de resultar falsa la información que
 proporciono, me sujeto a los alcances de lo establecido en el Art. N° 411, del código penal
 concordante con el Art. 32° de la Ley N° 27444, y la ley del procedimiento Administrativo
 general y las Normas Legales de Protección a los Derechos de Autor. En fe de lo cual firmo
 la presente.

Santa Ana, 02 NOVIEMBREdel 2022



 DNI N°:..... 73766636

REPORTE DE SIMILITUD FIRMADA POR LA ASESORA



Informe del Detector de Plagio Viper

INFORME_RUTH_NIL_080623.docx **escaneado Oct**

Porcentaje Total

12%Baca Puma Magali
41054004
Docente Asesor

1.7%

El COVID-19 hace subir los precios de los ali...

<https://ilostat.ilo.org/es/covid-19-is-driving-up-food-p>

1.5%

GUÍA PARA ELABORAR PROYECTO DE TE...

<http://ulp.edu.pe/assets/archivos/investigacion/guia->

1.2%

ENCUESTA NACIONAL DE HOGARES 2023

<https://cdn.www.gob.pe/uploads/document/file/3041>

1.1%

Redalyc.Sobre la inflación

<https://www.redalyc.org/pdf/4259/425942413004.pdf>

0.9%

UNIVERSIDAD PERUANA DE CIENCIAS AP...

<https://repositorioacademico.upc.edu.pe/bitstream/h>

0.1% UNIVERSIDAD PERUANA LOS ANDES - UPLA
<https://repositorio.upla.edu.pe/bitstream/handle/20.5>

0.0% OBJETIVOS E HIPÓTESIS DE INVESTIGAC...
<https://campusvirtual.ull.es/ocw/mod/resource/view.1>

0.0% Julio 2004 N° 01 Los Retornos a la Educació...
https://www.mef.gob.pe/contenidos/pol_econ/docum

UNIVERSIDAD PRIVADA LÍDER PERUANA
ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA

TESIS PARA OPTAR AL TÍTULO PROFESIONAL DE
ECONOMISTA

“DINÁMICA DE LA DISTRIBUCIÓN DE LOS INGRESOS Y LA
INFLACIÓN EN LA REGIÓN CUSCO, 2020”

Autores

Bach. Nil Jhon Huaman Amat

Bach. Ruth Alvarez Lopez

Asesora

Mg. Magali Baca Puma


Baca Puma Magali
41054004
Docente Asesor

Santa Ana, La Convención, Cusco
2022

HOJA DE FIRMA DE JURADOS

**UNIVERSIDAD PRIVADA LÍDER PERUANA
ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA**



**UNIVERSIDAD
LÍDER PERUANA**

TESIS PARA OPTAR AL TÍTULO PROFESIONAL DE ECONOMISTA

**“DINÁMICA DE LA DISTRIBUCIÓN DE LOS INGRESOS Y
LA INFLACIÓN EN LA REGIÓN CUSCO, 2020”**

Presentado por Bach. Nil Jhon Huaman Amat y Bach. Ruth Alvarez Lopez

Presidente:

Nombre: Maximo Fidel Pasache Ramos
Grado académico: Doctor

Primer Miembro:

Nombre: Henry Washington Cuadros Tito
Grado académico: Maestro

Segundo Miembro:

Nombre: Alejandro Rojas Luque
Grado académico: Maestro

DEDICATORIA

Dedico este trabajo a mi querida madre Manuela, quien es el eje fundamental de la inspiración y motivación que impulsa mi vida.

Nil Jhon Huaman Amat

El presente trabajo está dedicado a mis padres y hermanos, ya que son la fuente de mi motivación y estímulo para continuar avanzando, y representar un modelo a seguir para ellos al alcanzar este logro en mi carrera.

Ruth Alvarez Lopez

AGRADECIMIENTOS

Quiero agradecer a la Universidad Privada Líder Peruana por haberme permitido hacer posible el anhelo personal de completar mi formación profesional dentro sus aulas.

También agradecer a todas las personas que me apoyaron incesantemente durante el proceso de elaboración de este trabajo. A mi familia por sus consejos y apoyo incondicional en todo este período.

Nil Jhon Huaman Amat

Agradezco a Dios por ser mi apoyo y fortaleza, a mi familia por su apoyo incondicional a lo largo del desarrollo de toda mi carrera profesional hasta cumplir con la culminación del presente trabajo de tesis.

De igual manera, un agradecimiento muy especial a todos mis docentes, tutores y compañeros de la Universidad Privada Líder Peruana, por haber compartido conmigo sus conocimientos y experiencias durante mi formación académica.

Ruth Alvarez Lopez

ÍNDICE DE CONTENIDO

TÍTULO Y LÍNEA DE INVESTIGACIÓN	ii
HOJA DE DECLARACIÓN JURADA DE ORIGINALIDAD DE TESIS	iii
REPORTE DE SIMILITUD FIRMADA POR LA ASESORA.....	v
HOJA DE FIRMA DE JURADOS	vii
DEDICATORIA.....	viii
AGRADECIMIENTOS	ix
ÍNDICE DE CONTENIDO	x
ÍNDICE DE TABLAS.....	xiii
ÍNDICE DE FIGURAS	xiv
RESUMEN.....	xv
ABSTRACT	xvi
INTRODUCCIÓN	xvii
CAPÍTULO I. Planteamiento del Problema.....	1
1.1. Descripción de la Realidad Problemática.....	1
1.2. Formulación del Problema.....	8
1.2.1. Problema General.....	8
1.2.2. Problemas Específicos.....	8
1.3. Objetivos de la Investigación.....	9
1.3.1. Objetivo General	9
1.3.2. Objetivos Específicos	9
1.4. Formulación de Hipótesis	9
1.4.1. Hipótesis General	9
1.4.2. Hipótesis Específicas.....	9
1.5. Justificación de la Investigación.....	10

1.5.1. Justificación Teórica	10
1.5.2. Justificación Práctica.....	10
1.6. Delimitación de la Investigación	11
1.6.1. Espacial	11
1.6.2. Temporal	11
1.6.3. Teórico	11
CAPÍTULO II. Marco Teórico.....	12
2.1. Antecedentes de la Investigación.....	12
2.1.1. Antecedentes Internacionales	12
2.1.2. Antecedentes Nacionales.....	15
2.1.3. Antecedentes Locales	16
2.2. Bases Teóricas	16
2.2.1. Identificación y Conceptualización de Variables	32
2.2.2. Operacionalización de las Variables	32
2.3. Marco Conceptual.....	35
CAPÍTULO III. Metodología de la Investigación.....	39
3.1. Tipo de Investigación	39
3.2. Enfoque de la Investigación.....	39
3.3. Diseño de la Investigación.....	39
3.4. Alcance de Investigación.....	39
3.5. Población y Muestra	40
3.5.1. Población.....	40
3.5.2. Descripción de Muestra.....	40
3.6. Técnicas e Instrumentos de Recolección de Datos.....	41
3.6.1. Técnica	41

3.6.2. Instrumento.....	42
3.7. Técnica de Procesamiento y Análisis de Datos	42
3.8. Procedimiento de Procesamiento de Datos.....	42
3.9. Confiabilidad y Validez.....	43
CAPÍTULO IV. Resultados, Contrastación de Hipótesis y Discusión.....	44
4.1. Resultados.....	44
4.2. Contrastación de Hipótesis	56
4.3. Discusión	60
CONCLUSIONES	62
RECOMENDACIONES	63
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS	64
Anexo 1: Operacionalización de Variables	73
Anexo 2: Matriz de consistencia	75
Anexo 3: Instrumento de recopilación de datos	76
Anexo 4: Captura de Imagen (base de datos de INEI)	79
Anexo 5: Captura de Imagen (base de datos de STATA)	97

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 2 Ciudad Cusco: Estructura de ponderaciones del Índice de Precios al Consumidor - 2020.....	25
Tabla 3 Ciudad CUSCO: Grandes grupos, grupos y subgrupos de consumo del Índice de Precios Promedio al Consumidor 2020, según ponderación.	27
Tabla 4 <i>Matriz de operacionalización de variables.</i>	33
Tabla 6 Monto total de compra en alimentos.	45
Tabla 7 Monto total de gasto en mantenimiento de vivienda.	47
Tabla 8 Monto total de gasto en transportes y comunicaciones.....	47
Tabla 9 Gasto total en vestido y calzado.....	47
Tabla 10 Gasto total en muebles y enseres.	48
Tabla 11 La semana pasada, ¿tuvo Ud. algún trabajo? (sin contar los quehaceres de casa).	50
Tabla 12 Ud. se desempeñó en su ocupación principal o negocio como:	50
Tabla 13 Tipos de ingresos (variables calculadas).....	54
Tabla 14 ¿Cuál es el último año o grado de estudios y nivel que aprobó?	55
Tabla 15 Matriz de correlación entre variables independiente y dependiente.	57
Tabla 16 Matriz de correlación entre variables independiente y dependiente.	58
Tabla 17 Matriz de correlación entre variables independiente y dependiente.	59

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1 CUSCO: EVOLUCION DE LA INCIDENCIA DE LA POBREZA MONETARIA TOTAL, 2011-2020.....	3
Figura 2 PERÚ: INFLACION (Variación porcentual últimos 12 meses)	23
Figura 3 Canales de impacto de la inflación sobre la distribución del ingreso.....	21
Figura 4 Cusco: Variación porcentual mensual del Índice de Precios al Consumidor, 2020.	23
Figura 5 CUSCO: Número Índice del IPC Cusco - 2020. 100=2009.....	24
Figura 6 Estructura del IPC Cusco.....	26
Figura 7 Curva de Lorenz, representación gráfica del coeficiente de Gini.....	31
Figura 8 IPC alimentos y energía.....	44
Figura 9 IPC sin alimentos.....	46
Figura 10 IPC subyacente.....	48
Figura 11 Índice de precios de los materiales de construcción.....	49
Figura 12 Horas de trabajo acumuladas a la semana.	51
Figura 13 Años de trabajo en una determinada ocupación.	52
Figura 14 Ingreso total incluyendo horas extras.	53
Figura 15 Total de miembros del hogar.....	56

RESUMEN

La investigación tuvo como objetivo identificar la influencia de la inflación en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020. Como método el estudio fue de tipo básico, enfoque cuantitativo, con un diseño no experimental y con alcance explicativo y correlacional. Para el desarrollo de la investigación se ha extraído la base de datos del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI) realizada por la Encuesta Nacional de Hogares (ENAHOG). La población de estudio estuvo compuesta por las viviendas del área urbana y rural conformado por todas las viviendas del Perú; la técnica utilizada para la recolección de datos fue la encuesta, a través del cuestionario a una muestra de tipo probabilística de 1358 viviendas de la Región Cusco. Finalmente, de acuerdo al análisis correlacional de las variables se concluyó: la existencia de una relación significativa entre los índices de precios de la economía, el deflactor de la actividad económica y el nivel de gasto del hogar. Cuantificada mediante los coeficientes de correlación entre indicadores de las variables independientes con la variable dependiente de la distribución de ingresos.

Palabras claves: Inflación, Distribución de ingresos, Índice del Precio al Consumidor.

ABSTRACT

The objective of the research was to identify the influence of inflation on the distribution of income in the Cusco region, 2020. As a method, the study was basic type, quantitative approach, with a non-experimental design and with an explanatory and correlational scope. For the development of the research, the database of the National Institute of Statistics and Informatics (INEI) carried out by the National Household Survey (ENAHO) has been extracted. The study population was made up of the houses in the urban and rural area made up of all the houses in Peru; The technique used for data collection was the survey, through the questionnaire to a probabilistic sample of 1358 homes in the Cusco Region. Finally, according to the correlational analysis of the variables, it was concluded: the existence of a significant relationship between the price indices of the economy, the deflator of economic activity and the level of household spending. Quantified through the coefficients of connections between indicators of the independent variables with the dependent variable of income distribution.

Keywords: Inflation, Income distribution, Consumer Price Index.

INTRODUCCIÓN

Una de las funciones importantes que cumple el Estado en una economía es avanzar hacia una distribución más equitativa de los ingresos con el fin de reducir la pobreza. Por esta razón, la literatura relacionada se centra en examinar cómo ciertas variables, eventos inesperados o políticas gubernamentales pueden tener un impacto negativo en la desigualdad. En este contexto, se ha investigado cómo los aumentos inesperados en la inflación pueden influir en la desigualdad de ingresos (Aparicio & Araujo, 2011).

Asimismo, es importante mencionar el impacto de la inflación en la desigualdad social. Ya que, generalmente las repercusiones recaen sobre los más pobres, ocurre cuando los bienes y servicios encarecen sus precios y el poder adquisitivo disminuye (Nuguer y Parrado, 2021). La inflación causa impactos más significativos en la desigualdad de los ingresos en las economías menos equitativas, ante ello, es primordial el rol de la política económica para evitar mayores consecuencias (Aparicio & Araujo, 2011).

Respecto a las evidencias anteriores, surge la necesidad de investigar el tema, iniciando con la pregunta planteada: ¿Cómo influye la inflación en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020?

La presente investigación está conformada por cinco capítulos detallados a continuación:

Capítulo I: se desarrolla el planteamiento y la formulación del problema, objetivos, hipótesis, justificación y delimitación.

Capítulo II: se desarrolla el marco teórico, bases teóricas y marco conceptual.

Capítulo III: se abarca la metodología de la investigación

Capítulo IV: se exponen los resultados y contrastaciones de las hipótesis. Desde luego, las conclusiones y recomendaciones.

CAPÍTULO I. Planteamiento del Problema

1.1. Descripción de la Realidad Problemática

La distribución desigual del ingreso y la alta inflación pueden tener un impacto significativo en la economía, lo cual repercute en el bienestar de la sociedad. Analizar las consecuencias económicas y sociales de estos temas y entender cómo afecta a diferentes sectores de la población siguen siendo objeto de investigación y debate en el ámbito económico, debido a su relevancia para comprender y abordar los desafíos que enfrenta una sociedad en términos de equidad y estabilidad económica.

Siguiendo la premisa de Aparicio & Araujo (2011) de que, en los países con una distribución de ingresos menos equitativa, la inflación tiene efectos más pronunciados en la desigualdad del ingreso en comparación con los países que presentan una distribución más equitativa. Como consecuencia de que, en los países menos equitativos, los ciudadanos tienen acceso de manera desigual a activos que les permitan salvaguardarse de las consecuencias de la inflación. Entonces ante todo esto, el papel de las políticas económicas cobra una notable importancia para países con una desigualdad pronunciada como el nuestro.

Asimismo, la distribución de los ingresos es relevante porque determina en cierto grado la magnitud de la pobreza y los efectos sobre la reducción de la misma. La deficiente distribución del ingreso puede provocar incidencias en la población como la desigualdad económica y el retraso en el desarrollo social. En este contexto, América Latina es una de las regiones más desiguales del mundo, y presenta respuestas poco contundentes a la hora de plantear y ejecutar políticas para la reducción de la pobreza (Arancibia et al., 2019). Cabe mencionar que, en las décadas anteriores, el boom económico logró reducir la pobreza del 45.5% en 2004 al 27.8% en 2014, desde entonces la región sigue enfrentado un estancamiento, determinada por la poca productividad y una

deficitaria estructura económica, así en 2020 se reportó 209 millones de personas en situación de pobreza, esto representa que más de un tercio de latinoamericanos son pobres (CAF, 2022).

Por lo que corresponde a la desigualdad económica del Perú, para la década de 2010-2019 presentó una disminución significativa y sostenida en el índice de desigualdad, dado que este pasó de 0,457 en 2010 a 0,416 en 2019, lo que representa una reducción del 9%. Sin embargo, es importante destacar que en el año 2020 el índice experimentó un aumento notable de 7.4%, ubicándose en 0.449, valor equivalente al índice presentado en el 2011, lo que significa que se retrocedió 10 años en cifras de desigualdad, esto según el Instituto Nacional de Estadística e Informática (2021).

Ahora bien, respecto a la desigualdad regional, según estimaciones realizadas por Nauray & Palomino (2022) para los años 2019 y 2020, que se presentan en la siguiente tabla.

Tabla 1

Estimación del coeficiente de Gini.

Gini	2019	2020	Diferencia	Variación %
Gini Anual				
Abril-Diciembre	0.46	0.47	-0.01	1.67
Gini Mensual				
Abril	0.44	0.45	0.01	1.52
Mayo	0.45	0.51	0.06	13.47
Junio	0.44	0.42	-0.3	-6.64
Julio	0.42	0.48	0.06	15.01
Agosto	0.44	0.42	-0.02	-4.88
Septiembre	0.49	0.41	-0.08	-16.30
Octubre	0.46	0.49	0.03	6.73
Noviembre	0.45	0.45	0.00	-0.41
Diciembre	0.43	0.50	0.07	15.82

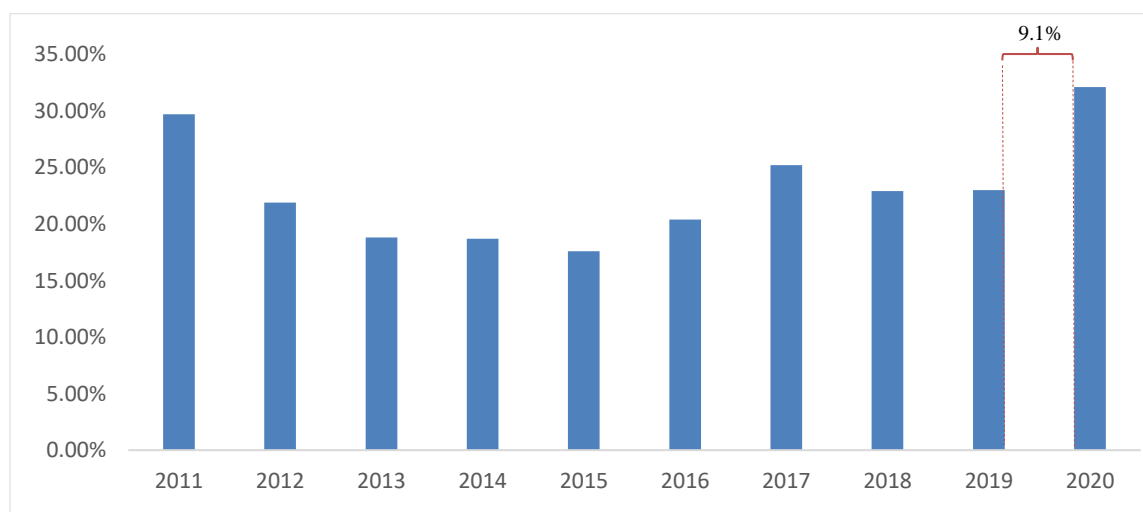
Nota: Adaptado de “El COVID-19 y su impacto en la desigualdad de la distribución de ingresos de la región Cusco, 2020” (Nauray & Palomino, 2022)

Se puede notar que las estimaciones del coeficiente de Gini han aumentado en 1 punto porcentual durante el período de abril a diciembre. Este incremento representa un aumento del 1.67% en el coeficiente de Gini. Estos resultados iniciales sugieren que la distribución de ingresos a nivel regional en el año 2020 fue más desigual que en el año anterior. Además, se encontró que el ingreso anual de los hogares en el 2020 se redujo en hasta un 20% durante los tres primeros meses (Nauray & Palomino, 2022).

Respecto al nivel de pobreza, según el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI, 2021), se determinó que para el año 2020 la pobreza monetaria en el Perú afectó al 30,1% de la población, lo que representa un nivel mayor en 9,9% frente al año 2019 (20,2%). Es evidente, que las cifras muestran un incremento notable de pobreza monetaria, siendo este un aspecto esencial que preocupa al país. No lejos de las estadísticas nacionales, la región Cusco tuvo una evolución similar en su nivel de pobreza. A continuación, se presenta en la figura 1, la evolución de la incidencia de la pobreza monetaria total entre los años 2011 y 2020 en la región Cusco.

Figura 1

CUSCO: EVOLUCION DE LA INCIDENCIA DE LA POBREZA MONETARIA TOTAL, 2011-2020.



Nota. Elaboración propia a partir de los datos del Instituto Peruano de Economía (2022).

En la figura se puede apreciar que la región Cusco presentó un nivel de pobreza de 32.10% en el 2020, superior en 9.1% al 23% del año 2019. Según el INEI (2020), Canas, Chumbivilcas y Paucartambo son las provincias que presentan las tasas más altas de pobreza monetaria dentro de la región. Estas provincias se caracterizan por tener una población principalmente rural.

Tabla 2

Cusco: Tasa de pobreza monetaria total por provincias 2018.

Ni	Provincia	Intervalo de confianza al 95%	
		Límite inferior	Límite superior
1	Canas	43,4%	56,0%
2	Chumbivilcas	41,8%	54,5%
3	Paucartambo	40,7%	53,1%
4	Paruro	36,6%	47,5%
5	Quispicanchi	37,0%	45,7%
6	Acomayo	33,9%	46,2%
7	Calca	29,6%	38,5%
8	Espinar	23,9%	38,0%
9	Anta	24,2%	34,7%
10	Canchis	25,5%	35,2%
11	La Convención	21,5%	29,3%
12	Urubamba	19,6%	29,6%
13	Cusco	6,2%	10,1%

Nota: Recuperado del mapa de pobreza monetaria provincial y distrital 2018 (INEI, 2020).

Como se puede notar en la tabla 2, las provincias de la región Cusco presentan diferentes grados de pobreza, lo que demuestra una evidente diferencia en la distribución de los recursos económicos entre sus habitantes, predominantemente en las provincias con altos índices de ruralidad, especialmente en los casos de la población indígena y quechua hablante.

Según la población total proyectada por el INEI para el año 2020, Cusco ascendió a 1 357 075 habitantes. La provincia de Cusco representa el 34.2% de la población total, seguida por La Convención con el 13.7%. Mientras que las provincias de Acomayo y Paruro tienen el 2.1% y el 2.3% de la población respectivamente, siendo las menos habitadas. En términos de distribución entre áreas urbanas y rurales, la provincia de Cusco destaca por tener la mayor concentración de población urbana, alcanzando el 96.7%. En contraste, la totalidad de la población en Paruro reside en áreas rurales, llegando al 100% (Asociación Arariwa y el Centro Bartolomé de Las Casas, 2020).

Por otro lado, de acuerdo con datos del Banco Mundial, la pandemia de COVID-19 ha tenido un impacto devastador en la economía mundial, resultando en una disminución generalizada de la actividad económica en el año 2020. Ese mismo año, se ha observado la mayor contracción del producto interno bruto desde la Segunda Guerra Mundial, con una caída del 5.2%, y el mayor número de países experimentando una recesión al mismo tiempo, un 90%, desde que se comenzaron a realizar estimaciones en 1870 (Comisión Económica para América Latina y el Caribe, 2020).

A principios de año, la aparición de la enfermedad en China llevó a la implementación de medidas de salud restrictivas con el objetivo de frenar la propagación del virus. Estas medidas tuvieron un impacto significativo en la actividad económica de China, lo que generó un impacto negativo en varios países que tenían vínculos comerciales con este país, así como en aquellos que exportaban productos básicos. Además, dado el papel crucial de la economía china en las cadenas de suministro globales, los cambios en la producción se propagaron rápidamente a otros países que participaban en estas cadenas, teniendo como consecuencias incrementos en los costos de producción ante una escasez de suministros, aumento del desempleo y tasas inflacionarias elevadas

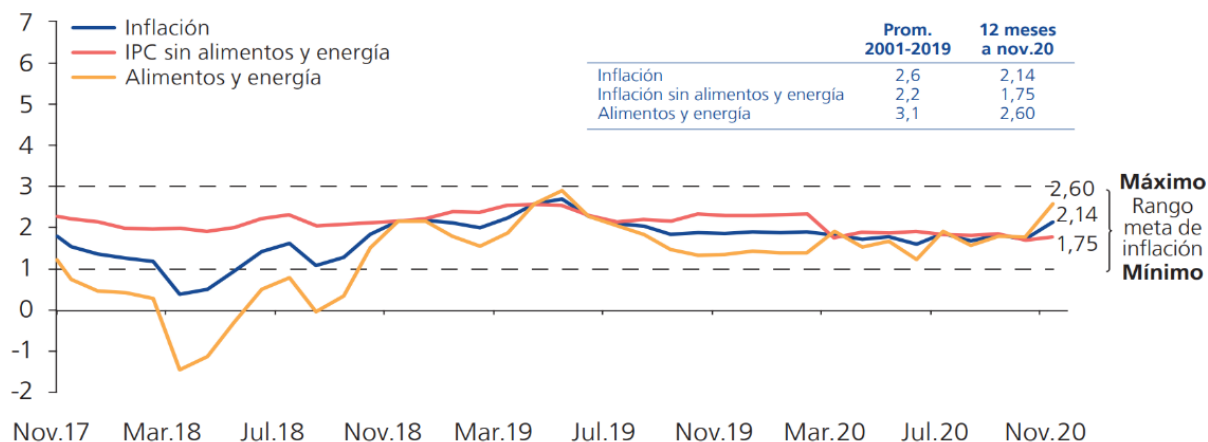
(CEPAL, 2020).

En Perú, durante el período comprendido entre abril y junio de 2020, se registró una disminución de 6,7 millones de personas en la población ocupada, lo que resultó en un aumento de la tasa de desempleo y del empleo informal. El incremento del desempleo fue más pronunciado en hombres, especialmente en jóvenes de 14 a 24 años de edad, así como en personas con niveles educativos más bajos. Además, el nivel de ingreso laboral real promedio habría retrocedido aproximadamente nueve años, como consecuencia de la inflación ocasionada por las restricciones sanitarias (Gamero & Pérez, 2020).

Según el reporte de diciembre 2020 del Banco Central de Reserva del Perú, BCRP (2020), se registró un aumento en la inflación interanual, pasando del 1,69% en agosto al 2,14% en noviembre de ese año. Este incremento se debió a varios factores, incluyendo el aumento en el tipo de cambio, mayores costos asociados a las medidas de control sanitario y factores relacionados con la pandemia de COVID-19, especialmente en ciertos rubros de alimentos. Como resultado de esta situación, las expectativas de inflación a 12 meses también aumentaron, pasando del 1,57% al 1,68% durante el mismo período.

Figura 2

PERÚ: INFLACIÓN (Variación porcentual últimos 12 meses)



Nota. Elaborado por BCRP (2020).

Durante el período de enero a noviembre, las fluctuaciones en el índice general de precios fueron influenciadas por las medidas tomadas en respuesta al brote de coronavirus. La implementación de medidas de confinamiento y la reducción de la actividad productiva, que ocurrieron después de la paralización de operaciones en marzo, generaron una disminución en los ingresos y una menor presión de la demanda sobre los precios. Como resultado, la inflación experimentó una disminución gradual y en junio alcanzó una tasa mensual negativa de -0,27% (BCRP, 2020).

Posteriormente, en julio, el índice de precios al consumidor (IPC) mostró un aumento mensual de 0,46%, debido a la recuperación de los rubros cuya oferta se había reducido el mes anterior debido a los bajos precios. En los meses siguientes, las variaciones de precios estuvieron principalmente influenciadas por el ajuste de las tarifas eléctricas y el aumento en el costo de algunos alimentos, cuya oferta fue inferior a los niveles del año anterior (BCRP, 2020).

En el caso específico de la región Cusco, el índice de precios en el mes de diciembre de 2020 aumentó en 0,65%, registrando entre los meses de enero a diciembre de 2020, una variación acumulada de 1,56% (INEI, 2020).

De este modo, es importante mencionar el impacto de la inflación en la distribución desigual de los ingresos. Ya que, generalmente las repercusiones más graves recaen sobre las personas de bajos recursos económicos, vale decir que, la inflación afecta desproporcionadamente a los hogares más pobres, ya que son consumidores con recursos limitados. Incluso pequeños aumentos en los precios tienen un gran impacto en su capacidad de consumo. Además, sus ingresos provienen principalmente del sector informal, lo que los deja desprotegidos ante los aumentos de precios imprevistos. Asimismo, carecer de capacidad de ahorro y poseer limitaciones para utilizar instrumentos financieros pone en riesgo el valor de sus activos. Por lo cual, la inflación

descontrolada puede llevar a los hogares de bajos ingresos a situaciones de pobreza extrema (Nuguer & Parrado, 2021).

En resumen, la inflación y la distribución del ingreso son factores fundamentales que influyen en la desigualdad social y el bienestar de la población. La región de Cusco enfrenta desafíos significativos en este sentido. Aunque la tasa de pobreza monetaria se encuentra en línea con el promedio nacional, existen disparidades entre sus provincias. La implementación de políticas fiscales sostenibles, estrategias de inclusión y protección social, así como una política monetaria adecuada, son aspectos clave para abordar estas problemáticas y promover un desarrollo más equitativo y sostenible en la región.

En ese sentido, a partir de lo anteriormente expuesto acorde al contexto producido por las presiones inflacionarias impulsadas por la pandemia, surge el interés por estudiar la influencia de la inflación sobre la dinámica de la distribución de los ingresos de los cusqueños en el periodo 2020.

1.2. Formulación del Problema

1.2.1. Problema General

- ¿Cómo influye la inflación en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020?

1.2.2. Problemas Específicos

- ¿Cómo influye el índice de precios de la economía en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020?
- ¿Cómo influye el deflactor de la actividad económica en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020?
- ¿Cómo influye el gasto del hogar en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020?

1.3. Objetivos de la Investigación

1.3.1. Objetivo General

- Identificar la influencia de la inflación en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.

1.3.2. Objetivos Específicos

- Determinar cómo influye el índice de precios de la economía en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.
- Determinar cómo influye el deflactor de la actividad económica en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.
- Determinar cómo influye el gasto del hogar en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.

1.4. Formulación de Hipótesis

1.4.1. Hipótesis General

- La inflación influye significativamente en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.

1.4.2. Hipótesis Específicas

- El índice de precios de la economía influye significativamente en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.
- El deflactor de la actividad económica influye significativamente en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.
- El gasto del hogar influye significativamente en la distribución de ingresos en la región de Cusco 2020.

1.5. Justificación de la Investigación

1.5.1. Justificación Teórica

Según Hernández et al. (2014), una investigación se justifica teóricamente cuando se identifica una brecha en el conocimiento existente dentro de un área científica, y llevar a cabo el estudio contribuirá a llenar ese vacío, ya sea de manera total o parcial.

El estudio de la dinámica de la distribución de los ingresos y la inflación es relevante en el contexto actual y local, donde se hace evidente una escasez de estudios relacionados con la desigualdad económica marcada y las presiones inflacionarias en el ámbito regional. Investigar esta relación proporcionará conocimientos teóricos útiles para la región Cusco.

1.5.2. Justificación Práctica

Un estudio tiene una justificación práctica cuando su realización permite abordar un problema específico o, al menos, propone estrategias que, al ser implementadas, contribuirán a su resolución (Bernal, 2016).

El estudio se justifica prácticamente en función de los resultados obtenidos, que buscan comprender y explicar cómo la distribución del ingreso de la región del Cusco se ve afectada por la inflación, ya que cambios en la distribución del ingreso pueden influir en el bienestar de la sociedad, puesto que estos tienen implicaciones directas en la calidad de vida de los cuzqueños. Por consiguiente, los resultados de la investigación pueden ayudar a generar una adecuada toma de decisiones que guíen el diseño de políticas económicas orientadas a promover una distribución más equitativa del ingreso y garantizar un crecimiento económico sostenible que puedan ayudar a mitigar las consecuencias de las presiones inflacionarias futuras en la región.

1.6. Delimitación de la Investigación

1.6.1. Espacial

La investigación tuvo como espacio, la población de la región de Cusco.

1.6.2. Temporal

La investigación estuvo delimitada en el período 2020.

1.6.3. Teórico

La investigación presentó una delimitación teórica en relación a las variables de estudio las cuales son, la distribución de los ingresos y la inflación.

CAPÍTULO II. Marco Teórico

2.1. Antecedentes de la Investigación

En la construcción del marco teórico, se hacen referencia a estudios previos relacionados con las variables que serán examinadas. Esto se basa en la revisión bibliográfica, donde se pudo constatar que no existen muchas investigaciones exactamente iguales. No obstante, se halló información afín sobre el impacto de la inflación en la distribución de ingresos de los hogares, la cual será de utilidad para la presente investigación.

2.1.1. Antecedentes Internacionales

De acuerdo a Reyes (2020) en su trabajo de investigación denominado “La inflación y su incidencia en los gastos de consumo de los hogares en el Ecuador, período 2008-2020”. Tuvo como objetivo de estudio determinar la incidencia de inflación en los gastos de consumo de los hogares en el Ecuador durante el período 2008-2020. Se realizó un sondeo mediante la aplicación de instrumentos metodológicos diseñados principalmente para monitorear los productos esenciales y representativos de la canasta básica. De otro lado, se utilizó la información primaria de los registros que existen en el Banco Central del Ecuador y el Instituto Nacional de Estadística y Censo. Finalmente, se aplicó el modelo de regresión lineal mediante el software estadístico SSPS el cual permitió llegar a los resultados de que existe una correlación negativa entre las variables; inflación y el consumo de los hogares, ya que a mayor inflación poco será el consumo de las familias o viceversa. Por lo tanto, se llegó a la conclusión de que existe suficiente evidencia estadística para afirmar que la inflación incide en el nivel de consumo de las familias.

Por otro lado, García & Pérez (2017) en su trabajo de investigación denominado “Desigualdad, inflación, ciclos y crisis en Chile”. Plantearon como objetivo de investigación, proponer un enfoque novedoso para determinar los eventos que inciden en la desigualdad de

ingresos. Para tal propósito la base de datos ha sido extraída de la Encuesta de Ocupación y Desocupación de la Universidad de Chile (EOD). Desde luego, mediante la metodología cuantitativa descriptiva, se han desarrollado estimaciones econométricas con indicadores de desigualdad relacionados con las diferentes variables macroeconómicas y de desempeño educacional. Finalmente, la investigación obtuvo como conclusión: los factores que inciden en la desigualdad de ingresos son diversos, pero es recomendable tener niveles de estabilidad macrofinanciera, que se entiende como la ausencia de eventos de crisis financieras o inflacionarias que provoquen la caída en la economía, esto contribuye a mantener los niveles de ingreso per cápita y permite evitar los efectos agravantes sobre la inequidad.

Según Ramos & Solis (2014) en su estudio “Educación e ingreso per cápita en Honduras” con el propósito de comprobar si el nivel de ingreso que percibe un hondureño es mayor a medida se incrementa su nivel educativo. Esta investigación se desarrolló bajo un enfoque cuantitativo y de tipo explicativo, haciendo uso de la Encuesta Permanente de Hogares para Propósitos Múltiples 1990-2013 de Honduras, llegaron a la conclusión de que un hondureño con un nivel de educación primaria completa percibe un 14.4% más de ingreso que otro que tiene ningún nivel educativo; si la persona cuenta con educación media completa, percibe un 74.5% de ingreso más; y si la persona tiene un nivel educativo superior, percibe un 108.1% de ingreso más.

Por su parte Paredes (2012) en su investigación “La inflación y su incidencia en la distribución del ingreso y el consumo de las familias del área urbana del cantón Quevedo año 2012”. Mantuvo su objetivo en determinar el índice de inflación y su incidencia en la distribución del ingreso y el consumo de las familias del área urbana del Cantón Quevedo, para el periodo 2012. A través de una metodología de tipo exploratoria, descriptiva y analítica, utilizando tanto fuentes primarias como secundarias, y teniendo una muestra de 358 habitantes. Luego de llevar a cabo las

encuestas y dividir previamente la ciudad de Quevedo en diferentes zonas, se procedió a categorizar a las familias según sus niveles de ingresos. Se observó que el 26% de las familias entrevistadas tienen ingresos que oscilan entre \$601,00 y \$900,00, el 24% tiene ingresos de \$1 a \$292,00, y un 20% tiene ingresos que van de \$293,00 a \$600,00. Esto indica que la mayoría de las familias en el área urbana tienen ingresos de nivel medio y, como resultado, están en condiciones de adquirir la canasta básica familiar y reservar parte de sus ingresos para el ahorro u otras actividades. Por otro lado, los hogares con ingresos bajos no pueden adquirir estos productos y, en su lugar, se enfocan en obtener los elementos esenciales debido a una notoria reducción en su capacidad adquisitiva.

Madrigal (2008), en su trabajo de investigación con título “Incidencia de la inflación en los hogares de menores ingresos de la economía costarricense (julio 2006 – junio 2008)”. Con el objetivo de analizar la diferente repercusión de la inflación, medida con el Índice de Precios al Consumidor base Julio 2006 (IPC), respecto a un indicador que refleje los hábitos de consumo de los individuos de menores ingresos de la economía costarricense, específicamente los que se ubican en el quintil y el decil de menores ingresos. Utilizando la metodología descriptiva, analítica, enfoque cuantitativo, y tomando la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos 2004. Concluye que los hogares de menores ingresos destinan el 38% (decil I) y el 32% (quintil I), de su ingreso al consumo de artículos que podrían considerarse como de primera necesidad, clasificados en el grupo 01 Alimentos y bebidas no alcohólicas, entre tanto los hogares costarricenses destinan en promedio para este rubro, solamente el 19% de su ingreso familiar.

Mientras que Merchán (2002) en su estudio titulado “Incidencia de la inflación sobre la distribución del ingreso. El caso colombiano” de la Universidad Nacional de Colombia. Planteó como su objetivo de investigación, determinar si los efectos de la inflación incrementan la

desigualdad del ingreso perjudicando a los más pobres. Para lograr el objetivo, se usó una metodología cuantitativa descriptiva, mediante los modelos de Schultz, Blindar - Osaka y la hipótesis de Kuznets aumentada. Dicha investigación refleja como conclusión que, la inflación basada en costos genera incrementos de salarios que podría ser progresiva, lo cual, mejora la distribución del ingreso. Por otro lado, una inflación de demanda sería regresiva. Asimismo, los bajos niveles de inflación no tendrían mayores efectos en la distribución de ingreso. No obstante, en la medida en que los agentes adapten y aumenten la capacidad de previsión frente a la inflación, este resultaría neutral en cuanto a los aspectos redistributivos.

2.1.2. Antecedentes Nacionales

García (2017) en su trabajo de investigación denominado “Distribución del ingreso en las familias de la costa peruana - año 2014” de la Universidad Nacional de Trujillo. Tuvo como objetivo analizar y determinar la distribución de los ingresos de las familias de la costa peruana en el periodo 2014. La investigación usó la metodología de tipo cuantitativo no experimental y de corte transversal descriptivo. Para ello, la base de datos ha sido extraída de la Encuesta Nacional de Hogares 2014 (ENAH0). Finalmente, en la conclusión de la investigación se observa: la composición de los ingresos de las familias está determinado las siguientes actividades como trabajo dependiente, trabajo independiente, ingreso por actividades secundarias, ingreso extraordinario por trabajo, ingreso por la actividad agropecuaria y rentas de la propiedad.

Por otro lado, Varona & Gonzales (2021) en su investigación “Crecimiento económico y distribución del ingreso en Perú” de la Universidad Nacional de Piura. Tuvieron como objetivo, determinar y analizar los factores determinantes que inciden en la distribución de ingresos en el Perú en el periodo de 1985 - 2017. En la metodología la investigación aplicó el enfoque cuantitativo a través del modelo de coeficiente de Gini (CG) y la base de datos empleado fue a partir de la

Encuesta Nacional de Hogares (ENAH) y fuentes del Banco Central de Reserva (BCRP). En tanto, la investigación determinó como conclusión la existencia de diferentes determinantes que explican la relación del crecimiento económico y la distribución de ingresos. Sin embargo, se debe mejorar el crecimiento de ingresos tributarios, mejorar la productividad, educación, innovación y tecnología.

2.1.3. Antecedentes Locales

Tito (2019) en su tesis “Capital humano e ingresos de los pobladores de la región de Cusco 2018” de la Universidad Nacional San Antonio Abad de Cusco. Planteó como su objetivo de investigación, determinar la relación entre el capital humano y los ingresos de los pobladores de la región Cusco en el periodo 2018. La metodología de la investigación posee un diseño mixto correlacional causal no experimental, con la estimación de los datos a través de corte transversal. Para ello, se empleó la base de datos de la Encuesta Nacional de Hogares (ENAH), desarrollada por el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI). La conclusión de la investigación detalla lo siguiente: la educación tiene una relación directa con el nivel de ingreso, pues se observa que adquirir un año adicional de educación o experiencia genera rendimientos de 5,8% y 1,4% en los ingresos de los pobladores de la Región Cusco, respectivamente, no obstante, la experiencia presenta un rendimiento decreciente de -0,03% por cada año adicional por efecto de la edad.

2.2. Bases Teóricas

A. La Inflación: Definición

La inflación se entiende como la alteración o variación en el nivel general de precios, en otras palabras, el precio de la mayoría de bienes y servicios en el medio económico comienzan a incrementar en grados porcentuales simultáneamente (Barrena, 2011). Este incremento de precios generalizados y muchas veces desordenados, generan consecuencias desfavorables en el

funcionamiento regular de los mercados, ya que provocan distorsiones en los precios y además repercute en la producción y en el empleo, en tanto, si la fluctuación económica se contrae genera una recesión con efectos adversos en el nivel de actividad económica (Rivera, 2017). Por otro lado, Figueroa (2005) citado por Barrena (2011) sostiene que la inflación no es más que un fenómeno típicamente capitalista, que consiste en un problema estructural que incide en las economías mercantiles, o sea, comprende a la sociedad en su conjunto en medio del funcionamiento de la actividad económica total.

B. Teorías de la Inflación

De acuerdo a Roca (2015) por teorías de la inflación se comprende a diversas corrientes que señalan los conceptos de la inflación, se tiene la teoría cuantitativa antigua, que concibe a la inflación como un suceso donde la cantidad de dinero aumenta y se detiene relativamente a la cantidad de dinero que se genera en una economía, asimismo, se tiene la teoría keynesiana, la cual sostiene que la inflación es una consecuencia de la demanda agregada en una economía, en ese sentido, también se tiene la teoría del monetarismo moderno, este último asigna los factores monetarios a las políticas monetarias, por ende, la inflación es un suceso transitorio mientras los agentes económicos tardan en realizar ajustes en las expectativas de producción, ingresos y en el empleo. Friedman (1968) sostiene lo siguiente "La inflación es siempre y en todo lugar un fenómeno monetario...y solo puede producirse por un crecimiento más rápido en la cantidad de dinero que en el volumen de producción" desarrollado por Roca (2015).

Inflación de Demanda. Según Gutiérrez & Zurita (2006) la inflación de demanda comprende un contexto de plena ocupación de los factores de producción, entiéndase como el capital y la mano de obra, en tanto, en una economía regulada existe un equilibrio entre la demanda y la oferta agregada, pero si por alguna circunstancia se produce un aumento en la demanda

agregada de la economía (consumo privado, gasto público, inversiones o exportaciones netas), no existirá otra alternativa o mecanismo que el aumento de precios para reestablecer el equilibrio macroeconómico, en otras palabras, la inflación de demanda ocurre como consecuencia de que el poder de compra de la sociedad excede a la oferta o capacidad de producción de la economía, lo cual, altera el bienestar social.

La estimación de la inflación de demanda de acuerdo a Becker (2001) citado por Gutiérrez & Zurita (2006) se funda en dos corrientes como la Keynesiana y la Monetaria, como se determina en la siguiente fórmula:

$$O = D = C + G + I + (X-M)$$

Donde O es la oferta de pleno empleo y la D es el gasto agregado, si a partir de este contexto sube el gasto $D' > D$, se produce el equilibrio inflacionario en consecuencia de:

$$D' = C' + G' + I' + (X-M)' > O$$

En este caso, se observa que el comportamiento de la demanda agregada y, en consecuencia, de los precios, son el resultado del aumento en la cantidad de dinero, que excede al crecimiento de la producción, pues choca con la limitada oferta de mercancías y genera presión a un incremento de los precios.

Inflación de Costos. La inflación de costos, surge en consecuencia de la presión que ejercen ciertos grupos de empresarios u obreros o el sector público, que tienen algún poder en la decisión de determinar sus precios con la finalidad mejorar su posición en la distribución del ingreso, por ello, este análisis tiene origen en el reconocimiento de que las tasas salariales en la economía moderna no son específicamente precios determinados por el mercado, pues, son más bien precios administrados, en efecto, no suben sólo cuando la demanda de mano de obra sobrepasa la oferta, sino, los precios pueden subir en respuesta a la demanda excedente en campo económico (Gutiérrez & Zurita, 2006).

Asimismo, Gutiérrez & Zurita (2006) determinan que la inflación de costos puede provocar cualquiera de los sectores económicos que integran la sociedad, ya que, de una estabilidad de precios, uno de los sectores económicos más dominantes puede desencadenar un incremento de precios o generar la devaluación de la moneda nacional, ante ello, la fórmula que permite predecir la inflación futura o pasada es la siguiente:

$$P = a_w * W + a_e * E + a_t * TP$$

Donde la P representa el incremento del nivel general de precios o el índice de precios al consumidor, en tanto, a, a e, a t son la participación de los salarios, el tipo de cambio y tarifas públicas sobre la canasta de bienes respectivamente, y finalmente la W, E, TP representan el incremento en los salarios, el tipo de cambio y las tarifas públicas.

C. *Finanzas Públicas e Inflación*

Shimane (2020) sostiene que la inflación es un acto de impuesto privado que integra los ingresos fiscales del gobierno y es fuente de distorsiones en el sector privado. Pues, la inflación como impuesto es altamente regresivo, ya que el impacto recae en los agentes económicos debido a su tenencia de activos, por ende, el efecto negativo generalmente provoca consecuencias negativas a las familias pobres, por ello, los países con antecedentes inflacionarios resaltantes por sus perjudiciales consecuencias, han tomado como en el objetivo principal controlar sus economías, es así que, una de las metas de la política monetaria es mantener una inflación regulada y en un nivel estable (Aparicio & Araujo, 2011).

En una economía monetaria se entiende que la base monetaria está estrechamente relacionada con el nivel de precios y, la autoridad monetaria puede aumentar el señoreaje, si la política monetaria se interpreta como operaciones de mercado abierto, entonces la política monetaria no se puede controlar permanentemente y puede tener que ampliarse para

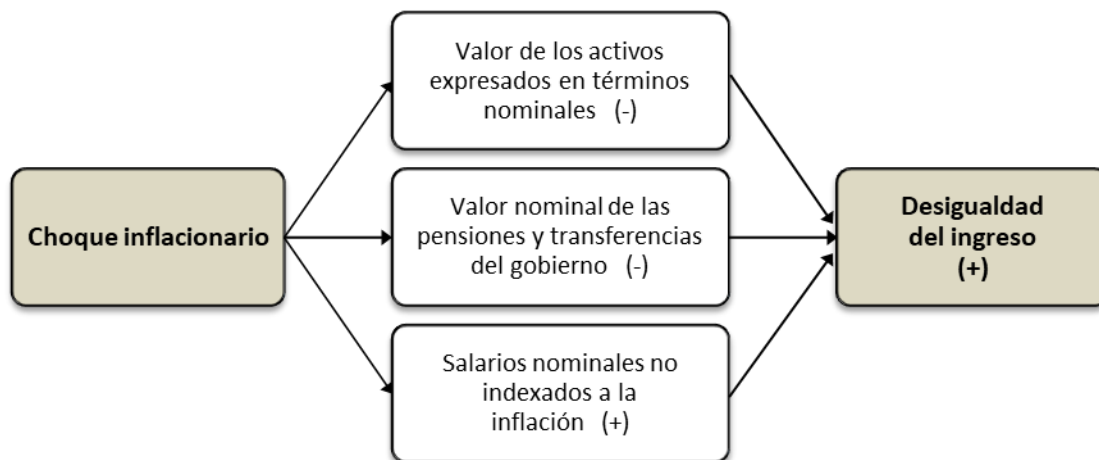
incluir la inflación. Muestran que, bajo ciertas circunstancias, el control de la autoridad monetaria sobre la inflación es limitado en una economía monetarista, a pesar de que la base monetaria y el nivel de precios permanecen estrechamente conectados (Shimane, 2020, pág. 11).

Asimismo, Ishikane (2020) menciona que la incapacidad de la autoridad monetaria se refleja por las limitaciones que este tenga sobre el control de las fluctuaciones económicas. En este caso, cualquier intento de reducir la inflación en el presente, puede provocar una mayor inflación en el futuro, esto en un contexto de supuesto no restrictivo de préstamos otorgados por los bancos centrales al arca de los países, en tanto, la emisión de deuda pública para financiar los gastos fiscales puede generar una inflación de la misma magnitud que al monetizar la deuda, pues, esto llevaría cada vez más a incurrir en el financiamiento monetario para equilibrar las políticas económicas Sargent & Wallace (1984) citado por Ishikane (2020).

Por su parte, Aparicio & Araujo (2011) afirman que una de las metas principales de la política monetaria de cualquier país es controlar y mantener una inflación baja y estable, para evitar efectos negativos en el bienestar de los ciudadanos, desde luego, evitar los desajustes de la redistribución del ingreso. En palabras de Romer (2001) citado por Aparicio & Araujo (2011) la inflación puede causar la transferencia de ingresos y riquezas entre los diferentes segmentos de la población generando mayor desigualdad social.

Figura 3

Canales de impacto de la inflación sobre la distribución del ingreso



Nota. Elaborado por Aparicio & Araujo (2011) a partir de la información de (Romer, 2001).

Índice de Precios al Consumidor y Métodos. El índice de precios es la relación existente entre los bienes y servicios frente a su valor monetario. Sin embargo, el más usual para determinar y evaluar el coste de vida a lo largo del tiempo es el Índice de Precios al Consumidor. “El índice de precios al consumidor (IPC) es un indicador que mide la evolución promedio de los precios de un conjunto de bienes y servicios representativos del gasto de consumo de los hogares residentes en un área determinada” (INDEC, 2018, pág. 4).

Entre los métodos que permiten calcular los índices de precios son los siguientes: Método de Laspeyres, Paasche y Fisher (Aguilar, 2011). En el contexto peruano de acuerdo al Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI, 2022), el cálculo del Índice de Precios al Consumidor (IPC) se efectúa a través de la metodología de Laspeyres, la más aplicada a nivel internacional. Pues, comprende un conjunto de *ponderaciones fijas*, así como también los precios relativos del periodo anterior en un tiempo.

Método de Laspeyres.

$$I_{t/0}^L = \frac{\sum_{i=1}^n P_{it} Q_{i0}}{\sum_{i=1}^n P_{i0} Q_{i0}}$$

$$I_{t/0}^L = \sum_{i=1}^n \frac{P_{it}}{P_{i0}} \left(\frac{P_{i0} Q_{i0}}{\sum_{i=1}^n P_{i0} Q_{i0}} \right)$$

Donde:

- $I_{t/0}$ = Índice en el precio “t”, respecto al periodo base “0”
- P_{it} = Precio de la variedad o artículo “i” en el periodo “t”
- P_{i0} = Precio de la variedad o artículo “i” en el periodo base “0”
- Q_{i0} = Cantidad consumida de la variedad o artículo “i” en el periodo base “0”
- n = Número total de variedad o artículos

Método Paasche. Es un índice compuesto ponderado en el que la ponderación se hace utilizando las cantidades del período de tiempo corriente.

$$IP_P = \frac{\sum P_i Q_i}{\sum P_0 Q_i} * 100$$

Donde:

- IP = Índice de precios
- P_0 = Precios del periodo base
- P_i = Precio del periodo actual
- Q_i = Cantidad del periodo actual

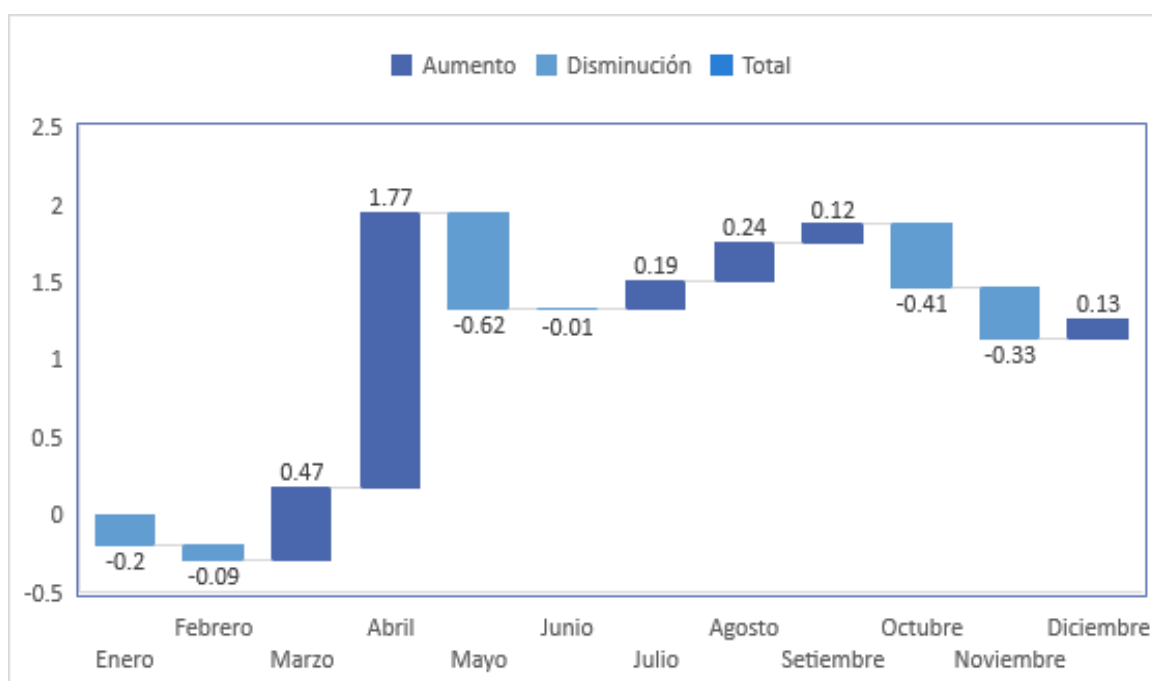
Método Fisher. Este método es teóricamente completo, ya que combina las características de Laspeyres y Paasche, pues, equilibra los efectos de los índices.

$$\text{Índice ideal de Fisher} = \sqrt{(\text{Índice de Laspeyres}) \cdot (\text{Índice de Paasche})}$$

Índice de Precios al Consumidor en la Ciudad del Cusco. Para el período 2020, la variación porcentual mensual del índice de precios al consumidor en la ciudad del Cusco, tiene el siguiente comportamiento, como se muestra en la figura 3.

Figura 4

Cusco: Variación porcentual mensual del Índice de Precios al Consumidor, 2020.



Nota. Elaboración propia a partir de la ODEI - INEI- Cusco (2020).

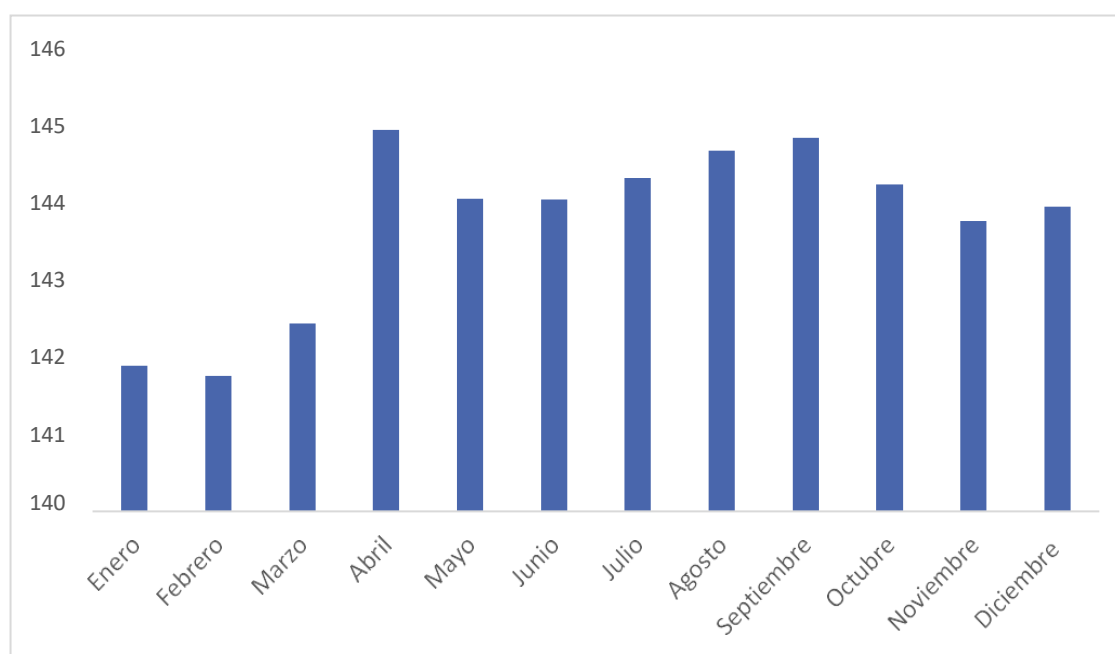
La variación del índice de precios promedio al consumidor en la ciudad del Cusco, para el periodo 2020 tiene la evolución como se muestra en la Figura N° 3, donde se puede notar que en el mes de abril se tuvo la más alta variación de los precios siendo de 1.77%, y la mayor caída se

dio en el mes de mayo (-0.62%), este hecho se dio producto de la expansión del COVID 19 en el Perú. En resumen, en el periodo 2020 la variación porcentual del IPC Cusco, tiene una tendencia creciente con una variación porcentual a diciembre del 0.13%.

A continuación, en la figura 4 se muestra la evolución del índice del precio al consumidor en promedio mensual en la ciudad de Cusco para el periodo 2020, con año base de cálculo de 2009.

Figura 5

CUSCO: Número Índice del IPC Cusco - 2020. 100=2009



Nota. Elaboración propia a partir de la ODEI – INEI - Cusco.

Como se muestra en la figura N° 4, el número índice del índice de precios al consumidor en la Ciudad Cusco para el periodo 2020 tiene un comportamiento muy similar a la variación porcentual mensual del IPC Cusco para el periodo 2020. Reafirmando la mayor alza de precios en el mes de abril con un índice de 144.94 y en general una tendencia creciente del IPC hasta diciembre de 2020 de 143.95.

Asimismo, en la siguiente tabla N° 2, se muestra la estructura de las ponderaciones del

índice de precios de la canasta básica de consumo para la ciudad Cusco en el periodo 2020, tomando como año base al 2009, en donde se puede notar que hay 8 grandes grupos de consumo tales como: alimentos y bebidas, vestido y calzado, alquiler de vivienda, combustible y electricidad, muebles, enseres y mantenimiento de la vivienda, etc.

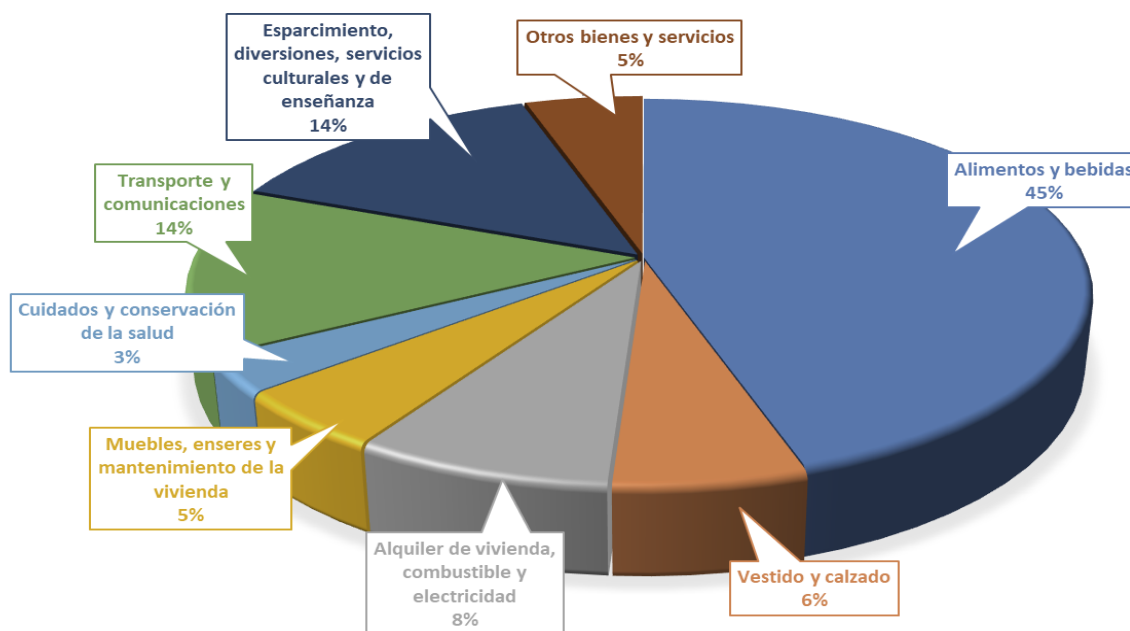
Donde la mayor ponderación es asignada al gran grupo de *alimentos y bebidas* con el peso de 44.72, esto porque en este gran grupo se encuentran todos los principales productos consumidos por las familias de la ciudad Cusco. Mientras los otros dos grandes grupos de consumo están dentro de esparcimiento, diversión, servicios culturales y de enseñanza (13.91), así mismo en transporte y comunicaciones (13.85), y el gran grupo de consumo con menor ponderación es el de cuidados, conservación de la salud (3.22) (Figura N° 5).

Tabla 1

Ciudad Cusco: Estructura de ponderaciones del Índice de Precios al Consumidor - 2020.

Ciudad Cusco: Estructura de ponderaciones del IPC (2020)	
Grandes grupos de consumo	Año base (2009 = 100)
Índice general	100
Alimentos y bebidas	44.72
Vestido y calzado	5.79
Alquiler de vivienda, combustible y electricidad	8.08
Muebles, enseres y mantenimiento de la vivienda	4.78
Cuidados, conservación de la salud	3.22
Transporte y comunicaciones	13.85
Esparcimiento, diversiones, servicios culturales y de enseñanza	13.91
Otros bienes y servicios	5.65

Nota. Elaboración propia a partir de la ODEI - INEI- Cusco.

Figura 6*Estructura del IPC Cusco.*

Nota. Elaboración propia a partir de la ODEI - INEI- Cusco (2020).

Por otra parte, de los 8 “grandes grupos de consumo” considerado en la canasta básica de consumo para la ciudad del Cusco, se subdividen en grupos de consumo y estos a su vez se clasifican en subgrupos de consumo para algunos de los casos. Esta información se muestra detalladamente en la tabla N° 3, el cual es extraído del compendio estadístico Cusco 2021 (INEI, 2021). Además, es importante señalar que algunos de los grupos de consumo importantes tienen subgrupos de consumo, como por ejemplo el grupo de alimentos y bebidas dentro del hogar tiene 14 subgrupos.

Además, cabe recalcar que, en la canasta básica de consumo de Cusco, hay más de 100 productos alimenticios vitales en el patrón de consumo de las familias cusqueñas. Entre las cuales están carnes, verduras, hortalizas, frutas y productos de primera necesidad.

Tabla 2

Ciudad CUSCO: Grandes grupos, grupos y subgrupos de consumo del Índice de Precios

Promedio al Consumidor 2020, según ponderación.

N de Grupo consumo	Grandes Grupos, Grupos y Subgrupos de Consumo	Ponderación
0	Índice general	100,000
1	Alimentos y bebidas	44,720
1	1.1 Alimentos y bebidas dentro del hogar	29,115
	1.1.1 Pan y cereales	6,344
	1.1.2 Carnes y preparados de carne	6,049
	1.1.3 Pescados y mariscos	0,740
	1.1.4 Leche, quesos y huevo	3,714
	1.1.5 Grasas y aceites comestibles	0,724
	1.1.6 Hortalizas y legumbres frescas	2,173
	1.1.7 Frutas	1,963
	1.1.8 Leguminosas y derivados	0,243
	1.1.9 Tubérculos y raíces	1,698
	1.1.10 Azúcar	0,735
	1.1.11 Café, té y cacao	0,399
	1.1.12 Otros productos alimenticios	1,354
	1.1.13 Bebidas no alcohólicas	1,723
	1.1.14 Bebidas alcohólicas	1,258
2	1.2 Alimentos y bebidas consumidos fuera del hogar	15,16
2	Vestido y calzado	5,790
3	2.1 Telas y prendas de vestir	4,100
	2.1.1 Telas, artículos de confección, tejidos y vestidos	3,873
	2.1.2 Confección y reparación de ropa	0,226
4	2.2 Calzado y reparación de calzado	1,695
	2.2.1 Calzado	1,531

	2.2.2	Reparación de calzado	0,164
	3	Alquiler de vivienda, combustible y electricidad	8,080
5	3.1	Alquiler, conservación y consumo de agua	4,122
	3.1.1	Alquiler y conservación de la vivienda	3,135
	3.1.2	Servicio de agua y alcantarillado	0,987
6	3.2	Energía eléctrica y combustible para el hogar	3,954
	3.2.1	Energía eléctrica	2,254
	3.2.2	Combustible	1,699
	4	Muebles, enseres y mantenimiento de la vivienda	4,780
7	4.1	Muebles, accesorios fijos y reparación	0,677
8	4.2	Tejidos para el hogar y otros accesorios	0,533
9	4.3	Aparatos domésticos y reparación	0,604
10	4.4	Vajilla, utensilios domésticos y reparación	0,380
11	4.5	Mantenimiento del hogar	1,479
	4.5.1	Cuidado del hogar	1,293
	4.5.2	Lavado y mantenimiento	0,185
12	4.6	Servicio doméstico	1,103
	5	Cuidados y conservación de la salud	3,220
13	5.1	Productos medicinales y farmacéuticos	1,836
14	5.2	Aparatos y equipos terapéuticos	0,184
15	5.3	Servicios médicos y similares	1,002
16	5.4	Gastos por hospitalización y similares	0,196
	6	Transporte y comunicaciones	13,850
17	6.1	Equipo para transporte de personal	0,262
18	6.2	Gastos por utilización de vehículos	1,232
	6.2.1	Combustible y lubricantes	0,977
19	6.3	Servicio de transporte	9,502
	6.3.1	Transporte local	7,868
20	6.4	Comunicaciones	2,852
	6.4.1	Servicio telefónico	2,852

	7	Esparcimiento, diversiones, servicios culturales y de enseñanza	13,910
21	7.1	Equipos, accesorios y reparación	2,983
22	7.2	Servicio de esparcimiento y cultura	1,896
23	7.3	Libros, periódicos y revistas	0,120
24	7.4	Servicios de enseñanza	9,021
	8	Otros bienes y servicios	5,650
25	8.1	Cuidados y efectos personales	4,364
	8.1.1	Cuidado y efectos personales	3,942
	8.1.2	Servicios de cuidado personal	0,422
26	8.2	Otros artículos no especificados	0,129
27	8.3	Servicios de alojamiento y hoteles	0,108
28	8.4	Otros servicios no especificados	0,963
29	8.5	Tabaco	0,090

Nota. Elaboración propia a partir de la ODEI - INEI- Cusco (2020).

De la tabla 3, se infiere que hay 29 grupos de consumo considerados para la medición del IPC en la ciudad del Cusco. Dentro de los cuales el grupo de alimentos y bebidas dentro del hogar tiene la mayor ponderación (29,115), porque en este grupo se contemplan bienes vitales o básicos en la canasta de consumo de una familia en Cusco.

D. Teoría de la Distribución del Ingreso

De antemano, es muy importante partir teniendo en conocimiento de que las personas nacen en condiciones diferentes y con distintas dotaciones de capital, de ahí es que surgen las diferencias en el ingreso y, evidentemente se determinará qué agente es pobre o rico, en otras palabras, el impacto en la distribución de ingresos o renta va a depender del nivel de tenencia de activos que tenga una persona (Ishikane, 2020). En ese sentido, es determinante analizar la distribución del ingreso a través de cuatro perspectivas que son las siguientes: la distribución personal que

comprende repartos entre las personas o familias dentro de la sociedad por sus actividades económicas productivas, la distribución funcional que enfoca el reparto del ingreso generado entre todos los factores productivos, la distribución sectorial que atiende a las políticas monetarias frente a cambios estructurales en el PBI, y por último la redistribución del PBI per cápita que permite evaluar las desigualdades económicas existentes entre los ciudades de una zona geográfica (García J. , 2017).

E. Desigualdad y Pobreza

De acuerdo a la OEA (2011), en los últimos años, el interés por el estudio de temas vinculadas a la distribución de la riqueza y la pobreza ha aumentado notablemente, porque la desigualdad y pobreza no solo es un tema de justicia social, sino es un factor que limita el crecimiento y desarrollo social económico que amerita la atención urgente principalmente desde la política.

Por su parte, (González, 2013) afirma que dialogar sobre la desigualdad y pobreza no es un tema sencillo, pues, en realidad presenta problemas difíciles de comprender y sobre todo plantear estrategias efectivas de solución, en efecto la pobreza no es solamente la carencia de bienes materiales ni mucho menos es consecuencia de la holgazanería de las personas o distribución de ingresos, sino que además la pobreza y la desigualdad tiene que ver con aspectos educativos, religiosos, culturales, et., asimismo, la pobreza en un tema en donde influyen el arte, humanismo, democracia y la libertad.

Entonces de acuerdo a la afirmación de González, la pobreza y la desigualdad no es una cuestión de materiales, ni la capacidad de poder adquisitivo de un individuo o la deficiente distribución del ingreso, es mucho más complejo. Por ello, para buscar una solución a este problema social, político, económico y ambiental se debe enfatizar en la esencia de lo que significa

la pobreza y en tanto la desigualdad social.

F. Índice de Gini

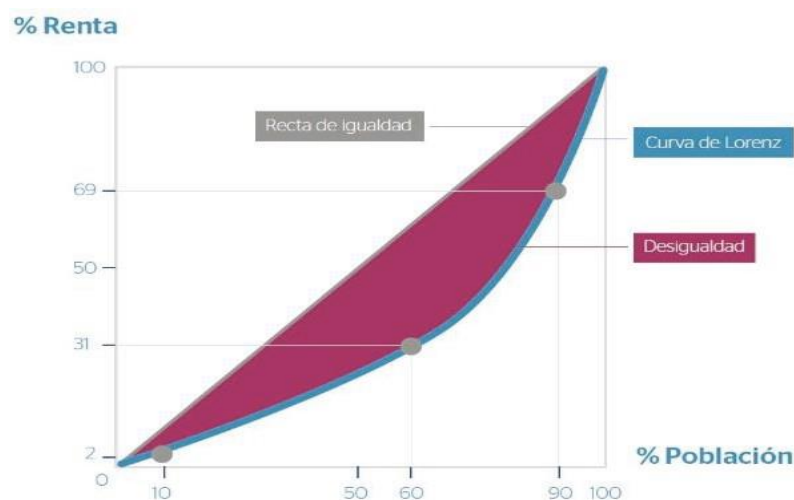
El índice de Gini es un indicador que permite estimar simbólicamente la desigualdad en la distribución de los ingresos en el contexto social o de individuos de una misma región (Bocangel, 2021). Generalmente la distribución oscila entre 0; que representa la presencia de desigualdad y 1 indica una desigualdad extrema de la región analizada. Asimismo, el índice de Gini se construye a partir de distribuciones empíricas de datos estudiados en la línea de igualdad perfecta de la curva de Lorenz (García J. , 2017).

G. Curva de Lorenz

La curva de Lorenz fue propuesta en 1905 con la finalidad de ilustrar la desigualdad en la distribución de la salud, sin embargo, desde su aparición se ha empleado para los estudios de la desigualdad económica (Medina, 2001). Diagrama que facilita analizar la desigualdad de diferentes grupos de individuos en una sociedad, ya que permite visualizar las frecuencias de la distribución del ingreso

Figura 7

Curva de Lorenz, representación gráfica del coeficiente de Gini



Nota. Elaborado por Torres (2021).

2.2.1. Identificación y Conceptualización de Variables

A. VARIABLE I: Inflación. La variable inflación comprende a un suceso donde todos o casi la totalidad de los precios de bienes y servicios de una economía se ven incrementados, a la vez que estos se hacen recurrentes en un periodo de tiempo, es necesario aclarar que no existe inflación como tal cuando los precios de un cierto grupo de bienes o servicios incrementan con relación a los otros, es decir que no hay un aumento generalizado, de igual forma no se considera inflación si este alza en los precios no persiste en el tiempo. La inflación es una especie de enfermedad en el círculo de la economía a la que nadie puede disgregarse, ya que obliga a todos los actores económicos a participar, tanto a quienes ofertan y demandan, a empresarios y trabajadores, forzándolos a incrementar los precios de sus productos para paliar con las consecuencias de la inflación, los que no lo hacen se enfrentan al riesgo de sufrir significativas pérdidas en sus ingresos, en casos extremos lleva al quiebre inevitable de sus negocios (Gutierrez & Zurita, 2006).

B. VARIABLE II: Distribución de los Ingresos. Jara (2015) sostiene que la distribución de ingresos, es un indicador económico global que permite determinar la relación entre la población y el ingreso nacional en un periodo determinado de tiempo, desde las perspectivas macroeconómicas y microeconómicas, en tanto, a nivel macro muestra la forma en que se distribuye el ingreso nacional asignados a los diferentes factores productivos en el contexto nacional, mientras a nivel micro, la distribución del ingreso comprende a la asignación del recurso a nivel particular o individual como en el contexto económico de las familias por su actividad laboral u otras actividades en el entorno económico.

2.2.2. Operacionalización de las Variables

Tabla 3*Matriz de operacionalización de variables.*

Variables	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensiones	Indicadores	Ítem	Escala
Variable independiente:	Es un aumento generalizado y continuo en el nivel general de precios de los bienes y servicios de la economía. Usualmente se calcula como la variación porcentual del índice de precios al consumidor (IPC), también puede ser calculado a través del deflactor del PBI (Gutiérrez & Zurita, 2006).	La variable inflación se medirá a través del índice de precios o del deflactor y con los respectivos indicadores.	Índice de precios	<ul style="list-style-type: none"> • IPC de alimentos • IPC sin alimentos • IPC subyacente • IPMC 	- ¿Cuál es el costo de una canasta básica de consumo?	ESCALAR
INFLACIÓN			Deflactor	<ul style="list-style-type: none"> • PBI nominal • PBI real • Ingreso per cápita • Gasto del hogar en mantenimiento de la vivienda, transporte, vestido, etc. 	<ul style="list-style-type: none"> - ¿A cuánto asciende el PBI nominal y real? - ¿Cuál es el ingreso per cápita promedio? - ¿A cuánto asciende el gasto del hogar en mantenimiento de vivienda, transporte, vestido, etc.? 	ESCALAR

Variable dependiente:	Es un indicador económico global que permite determinar la relación entre la población y el ingreso nacional en un periodo determinado de tiempo. Este depende de factores como las diferencias de ocupación o laborales, así como también de las diferencias educativas. (Jara, 2015).	La medición de la distribución de los ingresos y dimensiones propuestos se medirá por medio de la base de datos obtenidos del ENAHO – INEI 2020.	Diferencias laborales	<ul style="list-style-type: none"> • Tipo de empleo • Total, de horas trabajadas en actividad principal • Ingreso por actividad principal • Ingreso por trabajo independiente 	<ul style="list-style-type: none"> - ¿A qué se dedica el negocio, organismo o empresa en la que trabajó en su ocupación principal? - ¿Cuántas horas trabajó en su actividad principal? 	NOMINAL
DISTRIBUCIÓN DE LOS INGRESOS			Diferencias educativas	<ul style="list-style-type: none"> • Nivel de estudios alcanzado • Nivel de alfabetismo • Monto de gasto en estudios • Nivel de uso de internet 	<ul style="list-style-type: none"> - ¿Cuál es el último año o grado de estudios y nivel que aprobó? - ¿Sabe leer y escribir? - ¿Cuánto fue el monto de pensión anual de enseñanza? - ¿Ud. hace uso del servicio de internet? 	NOMINAL

Nota. Elaboración propia.

2.3. Marco Conceptual

a) *Bienestar*

Es un estado subjetivo que trata de cómo y porqué las personas experimentan su vida de manera positiva, incluyendo juicios cognitivos como reacciones afectivas como la felicidad (Blanco & Días, 2005).

b) *Coefficiente de Gini*

“El coeficiente de Gini es una medida de desigualdad que surge al comparar los ingresos de determinados grupos sociales o individuos de una misma región” (Bocangel, 2021, pág. 21).

c) *Deflactor*

Un deflactor es un coeficiente empleado en la ciencia económica para anular del valor monetario de las variables económicas, los efectos producidos por los procesos de inflación ocurridos en un periodo de estudio. El deflactor se utiliza para convertir los valores nominales o valores corrientes de una variable, en valores reales, es decir, a precios constantes (Fortún, 2020).

d) *Diferencias educativas*

Las diferencias educativas se refieren a las variaciones en el acceso a la educación, la calidad de la educación, los recursos disponibles, y otros aspectos que pueden variar entre estudiantes y escuelas. Estas diferencias pueden ser el resultado de factores socioeconómicos, culturales, geográficos, o políticos (Skliar, 2017).

e) *Diferencias laborales*

Las diferencias laborales se refieren a las variaciones en las condiciones de trabajo, salarios, beneficios, horarios, y otros aspectos que pueden variar entre empleados y empleadores (Rodríguez, s/f).

f) *Distribución de Ingreso*

Es un indicador económico global que permite determinar la relación entre la población y el ingreso nacional en un periodo determinado de tiempo. Este depende de factores como las diferencias de ocupación o laborales, así como también de las diferencias educativas. (Jara, 2015).

g) Empleo

Se considera al estado ocupacional individual o colectiva ejercida en virtud de un contrato formal, por el cual, se percibe una remuneración periódica.

h) Gasto de Hogar

Se hace referencia a todos los desembolsos en efectivo realizados en el hogar, tanto de forma individual por cada miembro, para adquirir bienes de consumo, así como los gastos relacionados con conceptos de servicio (OIT, 2000).

i) Índice de Precios

“El índice de precios al consumidor es un indicador que mide la evolución promedio de los precios de un conjunto de bienes y servicios representativos del gasto de consumo de los hogares residentes en un área determinada” (INDEC, 2018, pág. 4).

j) Inflación

La inflación es un aumento generalizado y continuo en el nivel general de precios de los bienes y servicios de la economía. La inflación usualmente se calcula como la variación porcentual del índice de precios al consumidor (IPC), también puede ser calculado a través del deflactor del PBI (Gutiérrez & Zurita, 2006).

k) Ingreso Económico

De acuerdo a la International Labour Organization (ILO) el ingreso económico se entiende como el monto de ingresos monetarios que perciben los prestadores de servicios en su sentido más

amplio.

l) Ingreso Per Cápita

Forma parte del indicador macroeconómico, que registra la productividad y rendimiento de las actividades económicas, y determina la cantidad de dinero que le corresponde a cada individuo del país.

m) Ingreso Primario

Los ingresos primarios son los ingresos que resultan de la producción, como las ventas de las empresas. En otras palabras, son los ingresos que se generan a partir de la venta de bienes y servicios. El término “ingreso” puede referirse a una variedad de ganancias, incluyendo salarios, intereses, dividendos, rentas o beneficios (Gil, 2020).

n) Ingreso Secundario

Los ingresos secundarios son un componente de la balanza de pagos que se refiere a las transferencias corrientes entre residentes y no residentes, en las que no se obtiene a cambio algún producto o derecho financiero. Las transferencias pueden ser en efectivo o en especie, y pueden incluir remesas personales, donaciones, ayuda humanitaria, entre otros (Banco de la República de Colombia, 2022).

o) Producto Bruto Interno

“Es el valor de mercado de los bienes y servicios finales producidos en un país durante un periodo de tiempo determinado” (Michael & Loría, 2015, pág. 490).

m) Producto Bruto Interno Nominal

El Producto Interno Bruto nominal (PIB) es una medida de la producción total de bienes y servicios en un país, sin tener en cuenta los efectos de la inflación. La palabra “nominal” se refiere a las unidades en las que se mide la producción, es decir, la moneda actual del país en cuestión

(Moreno & Sevilla, 2021).

ñ) *Producto Bruto Interno Real*

El Producto Interno Bruto real (PIB) es una medida de la producción total de bienes y servicios en un país, que tiene en cuenta los efectos de la inflación. El PIB real se refiere al valor total de los bienes y servicios producidos por un país, sin tener en cuenta la inflación ocurrida en el periodo respectivo. La inflación puede distorsionar el valor del PIB nominal, por lo que el PIB real se utiliza como un indicador más fiable. El PIB real se ajusta por inflación, lo que significa que se mide fundamentalmente en unidades de bienes comunes en lugar de dinero (Ricardo, 2020).

CAPÍTULO III. Metodología de la Investigación

3.1. Tipo de Investigación

Esta investigación es de tipo básico, se refiere a que se amplió conocimientos teóricos de las variables de estudio de acuerdo con la realidad problemática sustentada. Es decir, se resolvieron problemas del contexto actual considerando como punto de análisis, las variables como inflación y distribución de ingresos (Concytec, 2018).

3.2. Enfoque de la Investigación

Según Hernández et al. (2014), este proyecto de investigación adaptó un enfoque cuantitativo, debido a que la investigación se basa en mediciones objetivas. Asimismo, se empleó la información mediante la recolección de datos a través de la encuesta, para probar la hipótesis en base a una medición numérica, y el análisis estadístico descriptivo e inferencial que permitió conocer y establecer pautas de comportamiento y contrastar teorías. Desde luego, determinar causas y efectos concretos de la hipótesis planteada.

3.3. Diseño de la Investigación

El diseño de la presente investigación fue no experimental descriptivo, pues se pretende determinar las propiedades y características. Según Hernández et al. (2014) una investigación no experimental es un estudio donde el investigador no realiza la manipulación intencionada de las variables y solo se limita a observar los fenómenos en un contexto natural para después analizarlos.

3.4. Alcance de Investigación

La presente investigación adaptó un alcance explicativo. Para, Hernández et al. (2014) el alcance explicativo va más allá de la descripción de conceptos o fenómenos o del establecimiento de relaciones entre conceptos. Pues, este tipo de alcance está dirigido a responder a las causas de los eventos físicos o sociales, ya que se centra en explicar por qué ocurre un fenómeno y en qué

condiciones se da éste. En ese contexto, el estudio pretende analizar el nivel de incidencia de la inflación en la distribución de ingresos, en la población de la Región Cusco en el año 2020.

Asimismo, el presente trabajo presentó un alcance correlacional, en palabras de Hernández et ál. (2014) los estudios correlacionales, tienen como el pilar fundamental evaluar el grado de asociación entre dos o más variables, donde se miden cada una de ellas (presuntamente correlacionadas) y, después, cuantifican y analizan la vinculación, donde una variación de una variable modifica la otra. Tales correlaciones tienen el objetivo de validar la hipótesis sometida a prueba basada en valores comparables.

3.5. Población y Muestra

3.5.1. Población

La Encuesta Nacional de Hogares (ENAHOG), determinó a la población de estudio como el conjunto de todas las viviendas particulares y sus ocupantes residentes tanto en el área urbana como en el área rural dentro de todas las regiones que forman parte del ámbito nacional. Cabe mencionar que, por no ser parte de la población de estudio, se excluye a los miembros de las fuerzas armadas que viven en cuarteles, campamentos, barcos, y otros. Asimismo, se excluye a las personas que residen en viviendas colectivas (hoteles, hospitales, asilos y claustros religiosos, cárceles, etc.) (INEI, 2021). Asimismo, para el desarrollo del presente estudio se empleó la base de datos de la región de Cusco.

3.5.2. Descripción de Muestra

De acuerdo al INEI (2021), la selección de la muestra lo constituye la información estadística proveniente de los Censos de Población y Vivienda y material cartográfico actualizado para la ejecución de dicha actividad, lo cual se clasifica en dos unidades de muestreo que son:

❖ En el Área Urbana

- La Unidad Primaria de Muestreo (UPM) es el centro poblado urbano con 2 mil habitantes a más.
- La Unidad Secundaria de Muestreo (USM) es el conglomerado que tiene en promedio 120 viviendas particulares.
- La Unidad Terciaria de Muestreo (UTM) es la vivienda particular.

❖ **En el Área Rural**

- La Unidad Primaria de Muestreo (UPM) es de dos tipos:
 - El centro poblado urbano con 500 a menos de 2 mil habitantes.
 - El Área de Empadronamiento Rural (AER) el cual tiene en promedio 100 viviendas particulares.
- La Unidad Secundaria de Muestreo (USM) es de dos tipos:
 - El conglomerado que tiene en promedio 120 viviendas particulares.
 - La vivienda particular
- La Unidad Terciaria de Muestreo (UTM) es la vivienda particular.

Tipo de Muestra. La muestra fue de tipo probabilística, de áreas, estratificada, multietápica e independiente en cada departamento de estudio.

Tamaño de la Muestra. El tamaño anual de acuerdo al último censo realizado por el INEI a través del ENAHO determina una muestra en 2020 de 1358 viviendas en la región de Cusco, determinadas de forma aleatoria, para extraer información voluntaria y pertinentes de los encuestados.

3.6. Técnicas e Instrumentos de Recolección de Datos

3.6.1. Técnica

La técnica para recopilar información, se basó en primera instancia en fuente primaria, desde

luego, la observación de fuente secundaria. Así como fuentes referidas al estudio en documentos de investigaciones relacionadas con el tema de diferentes entidades, textos de teoría económica y para la obtención de información estadística se recurrió a la página web del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI), donde se ha extraído la Encuesta Dirigida a la Población de la región de Cusco.

3.6.2. Instrumento

Debido al contexto de la pandemia y el Estado de Emergencia Nacional provocada por el impacto del COVID-19 en el año 2020, La Encuesta Nacional de Hogares (ENAHOG) aplicó en la encuesta con una estrategia de instrumento mixto. La primera comprende entrevistas telefónicas con un cuestionario reducido, 186 preguntas y 325 ítems, y la segunda fue una entrevista directa con 405 preguntas y 329 ítems.

3.7. Técnica de Procesamiento y Análisis de Datos

La presente investigación aplicó la técnica de procesamiento y análisis de datos basado en cuatro etapas: la entrada, que comprende la disposición de la base de datos, la tabulación y limpieza de los datos, en seguida se tiene el proceso, que comprende la selección del programa a emplear para la ejecución pertinente, en este caso se aplicó el uso del Software STATA, y finalmente se tiene la salida, donde se analizó los resultados mediante cuadros, figuras y otros.

3.8. Procedimiento de Procesamiento de Datos

Para la ejecución del procesamiento de datos se tiene tres etapas, los cuales son:

Codificación

Se realizó para codificar los datos obtenidos de los resultados de la encuesta realizada por el instituto nacional de estadística e informática (INEI).

Tabulación

Se realizó el análisis descriptivo para identificar la relación de las variables de investigación. Se crearon tablas y gráficos para una mejor interpretación de la investigación.

Análisis

En el análisis se modeló la incidencia de la inflación sobre la distribución de ingresos en la población de la Región Cusco en el periodo de 2020, se usó el software estadístico STATA para realizar el análisis correspondiente.

3.9. Confiabilidad y Validez

De acuerdo con lo expresado por Santos (2017), la confiabilidad se relaciona con la consistencia en los resultados obtenidos al aplicar repetidamente un instrumento a la misma persona, mientras que la validez se refiere a la medida en que dicho instrumento efectivamente evalúa aquello que se espera que evalúe.

La confiabilidad y validez respecto a los instrumentos de la encuesta realizada por la Encuesta Nacional de Hogares (ENAH), ha sido sometido a un trabajo exhaustivo de juicio de expertos. Ya que, mientras más expertos evalúen el instrumento será mejor; asimismo el juicio de expertos sirve para comprobar la validez de los ítems con un criterio determinado y previamente establecido.

CAPÍTULO IV. Resultados, Contrastación de Hipótesis y Discusión

4.1. Resultados

Variable Independiente: Inflación

De acuerdo al INEI (2020), la inflación es medida mediante el índice de precios al consumidor, esta es una medida de la evolución general de los precios de la economía, considerando una canasta básica de consumo.

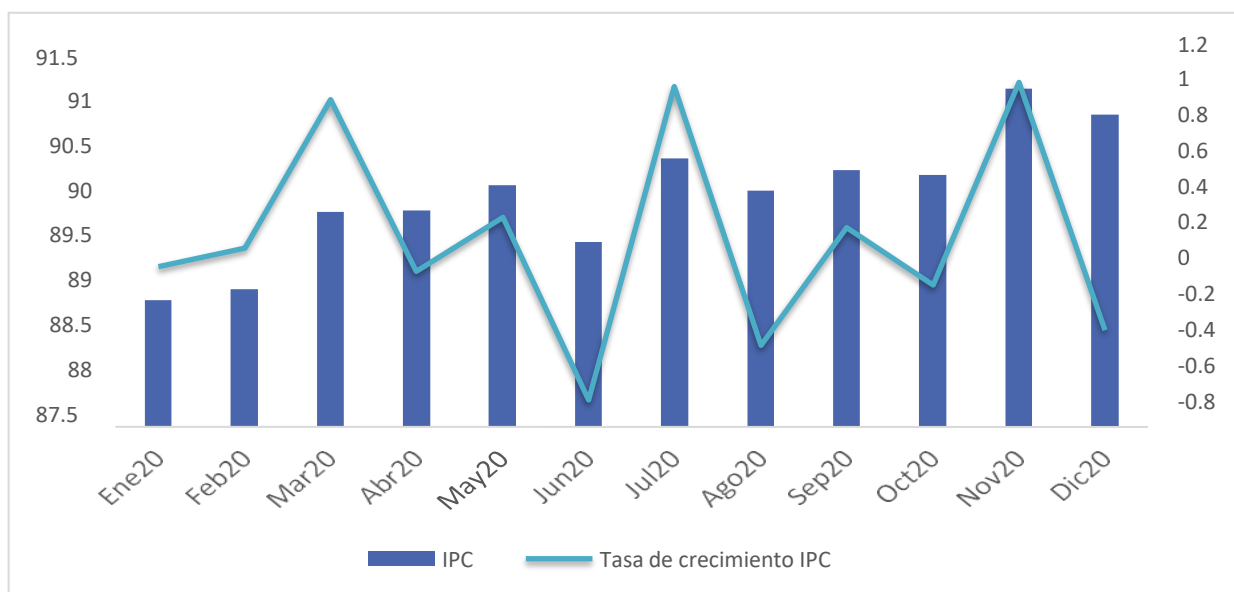
Dimensión: Índice de Precios.

IPC de Alimentos. El IPC de alimentos es un indicador relevante para la medición de la evolución del nivel de precios de la economía. Puesto que se enfoca en los datos de consumo de bienes primarios.

El IPC de alimentos y energía, tuvo un crecimiento sostenido en el periodo del 2020, experimentando una fuerte alza de los precios a partir de Julio de 2020.

Figura 8

IPC alimentos y energía.



Nota. Elaboración propia en base a datos del INEI 2020.

Además, según las estadísticas de la ENAHO, en el índice de precios de alimentos, el INEI considera el monto total de compra en alimentos de los hogares en los últimos 15 días.

Cabe señalar, que dentro de la canasta de consumo este es un componente muy relevante y uno de los mayores de todos los demás gastos, en términos monetarios.

Tabla 4

Monto total de compra en alimentos.

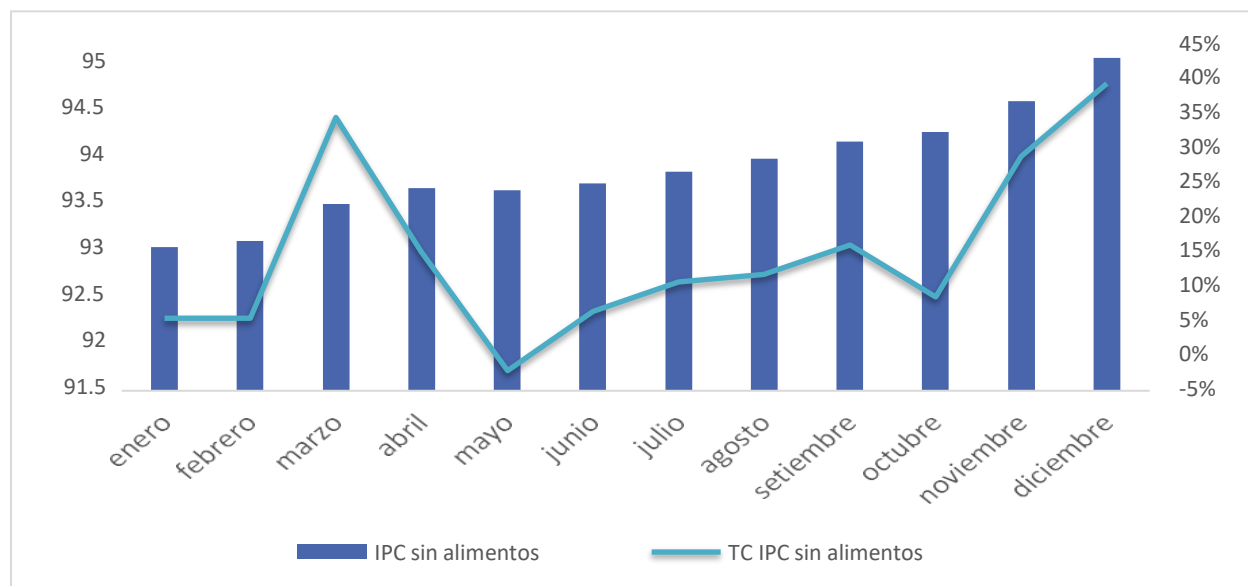
Promedio	Mediana	Desviación estándar
168.2728	98.7347	238.613

Nota. Elaboración propia en base a la ENAHO 2020.

De acuerdo a la tabla 6, podemos observar el monto total gastado de los hogares en compra de alimentos en los últimos 15 días considerando el periodo 2020, fue de 168.27 soles en promedio, con una mediana de 98.73 soles y una desviación estándar de 238.61 soles en el gasto de alimentos y bebidas.

Cabe señalar, que este indicador es el principal componente de la canasta de consumo de un hogar en Cusco, y tiene gran relevancia para analizar la inflación en un periodo determinado.

IPC sin Alimentos. En el periodo del 2020, el IPC sin alimentos de Cusco, tuvo un crecimiento sostenido de los precios, específicamente se observa, partiendo de un índice de 93 en el mes de enero se llegó a un índice de 95 en diciembre de 2020, esto debido a la tendencia creciente de los precios de la economía.

Figura 9*IPC sin alimentos.*

Nota. Elaboración propia en base a datos del INEI 2020.

Considerando la composición del índice de precios sin alimentos, el INEI, considera los siguientes indicadores:

- Gasto en mantenimiento de vivienda
- Gasto en transporte y comunicaciones
- Gasto en vestido y calzado
- Gasto en muebles y enseres

En el mismo sentido, de acuerdo a la tabla 7 y las estadísticas de la ENAHO 2020, el promedio de gasto de los hogares en un mes anterior en mantenimiento de la vivienda es de 9.74 soles, mientras que la mediana es de 5 soles, y la desviación estándar es de 50.959 soles, es decir hay una considerable dispersión en el gasto de los hogares en mantenimiento de la vivienda.

Tabla 5*Monto total de gasto en mantenimiento de vivienda.*

Promedio	Mediana	Desviación estándar
9.7405	5	50.959

Nota. Elaboración propia en base a la ENAHO 2020.

Asimismo, el gasto promedio en transporte y comunicaciones de un hogar en la Región Cusco en un mes, es de 76.88 soles, mientras la mediana es de 28 soles y la desviación estándar es de 246.300 soles, es decir, hay una gran dispersión en este rubro de gasto de los hogares en Cusco.

Tabla 6*Monto total de gasto en transportes y comunicaciones.*

Promedio	Mediana	Desviación estándar
76.88	28	246.300

Nota. Elaboración propia en base a la ENAHO 2020.

Por otra parte, como se muestra en la tabla 9, el gasto en vestido y calzado de un hogar en Cusco, en promedio es de 94 soles en los últimos 3 meses, para el 2020. El dato mediano es de 53 soles, mientras que la desviación estándar es de 134.28 soles. También es un indicador relevante en la canasta de consumo de un hogar en Cusco.

Tabla 7*Gasto total en vestido y calzado.*

Promedio	Mediana	Desviación estándar	Obs.
94.01	53	134.280	2205

Nota. Elaboración propia en base a la ENAHO 2020.

Finalmente, el gasto total en muebles y enseres consiste en un promedio por hogar de 106.1 soles en los últimos 12 meses, mientras que el dato medio es de 53 soles y la desviación estándar es de 287.670 soles. Podemos decir, que este rubro del IPC también es significativo para la composición de la canasta básica familiar en un hogar de la región Cusco, tal como se muestra en la tabla 10.

Tabla 8

Gasto total en muebles y enseres.

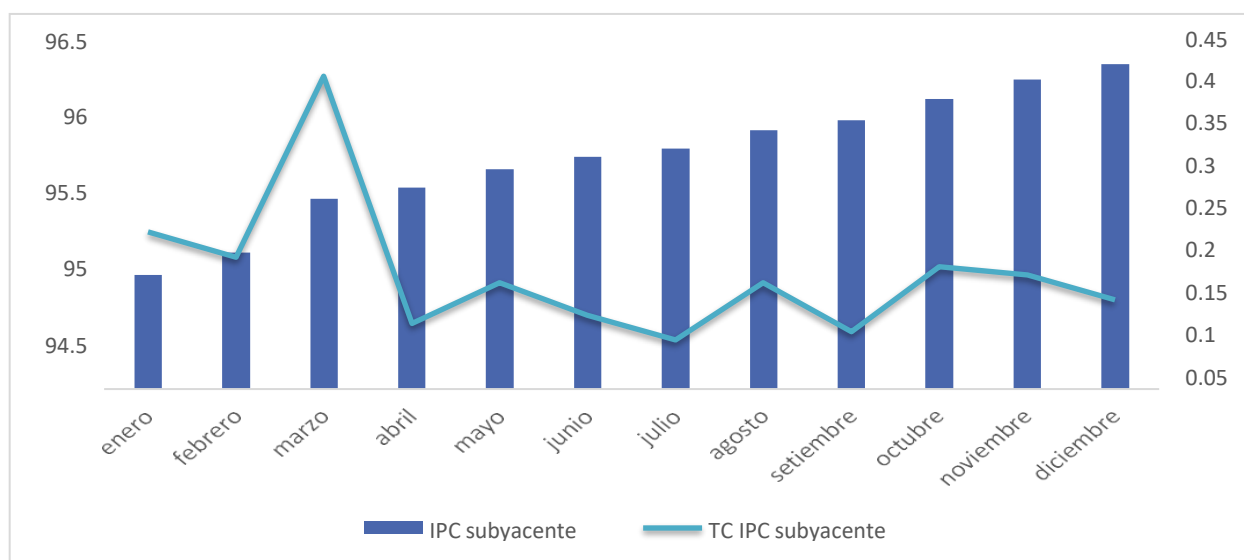
Promedio	Mediana	Desviación estándar	Obs.
106.1	36	287.670	2040

Nota. Elaboración propia en base a la ENAHO 2020.

IPC subyacente. La evolución del IPC subyacente en el periodo de 2020, tuvo una tendencia ascendente, con una tasa de crecimiento similar a nivel intermensual, este indicador nos muestra la evolución de los precios ajustados de la canasta de consumo de un hogar.

Figura 10

IPC subyacente



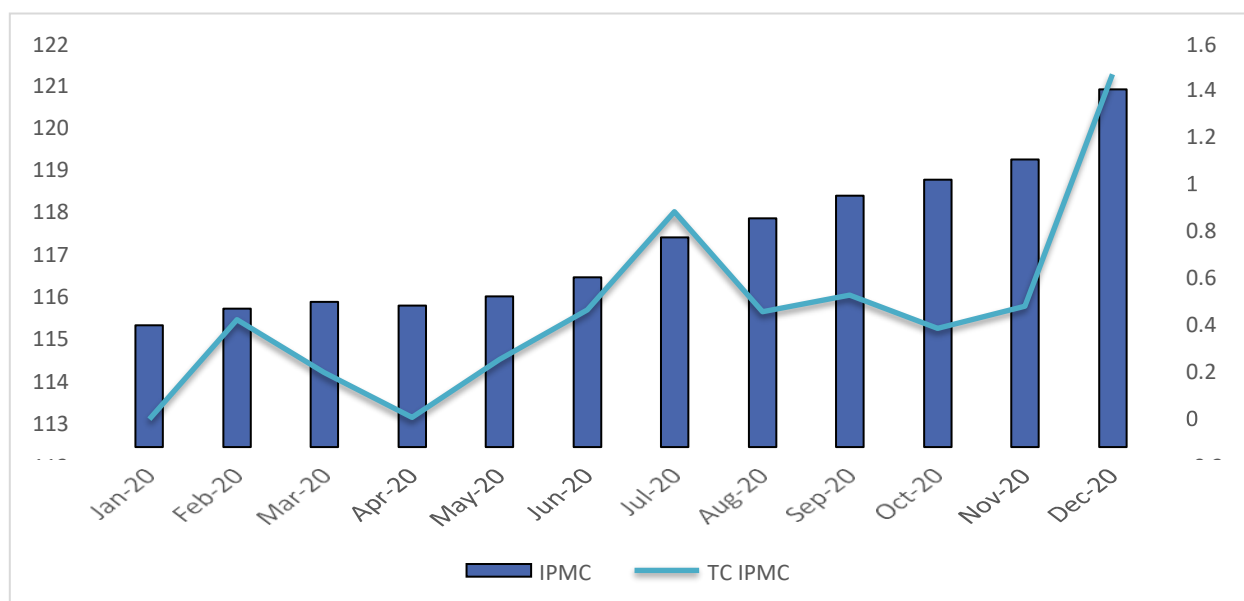
Nota. Elaboración propia en base a datos del INEI 2020.

IPMC. El índice de precios de los materiales de construcción, mide la evolución general de precios de una canasta de materiales de construcción con referencia al mercado mobiliario de Lima metropolitana.

Para el período 2020, se evidenció una tendencia al alza de los precios de los materiales, principalmente a partir de enero de 2020 tuvo un crecimiento hasta el último mes de diciembre de 2020 llegando a un índice de 120.82, tal como se muestra en la figura 10.

Figura 11

Índice de precios de los materiales de construcción.



Nota. Elaboración propia en base a datos del INEI 2020.

Variable Dependiente: Distribución de Ingresos.

Dimensión: Diferencias Laborales. El factor económico es uno de los determinantes de la inclusión financiera, puesto que es una variable que aborda el empleo y los ingresos de los hogares en la región del Cusco. En ese sentido un hogar con mejores condiciones económicas tendrá un mayor acceso a la educación financiera y por ende poder mejorarla.

En la tabla 11, se muestra a las personas de la región Cusco, quienes en el momento de la

encuesta señalaron estar trabajando, estos constituyen el 62.56% de la población total, al mismo tiempo no estaban trabajando el 17.88% del total. Y no respondieron el 19.56%.

Se puede inferir de los resultados, cerca de una cuarta parte de la población no estaba trabajando, lo cual, refleja la vulnerabilidad laboral de muchas personas en la región Cusco para el 2020.

Tabla 9

La semana pasada, ¿tuvo Ud. algún trabajo? (sin contar los quehaceres de casa).

Respuesta	Frecuencia	Porcentaje
Si	2 415	62.56 %
No	690	17.88 %
No respondió	755	19.56 %
Total	3 860	100 %

Nota. Elaboración propia en base a la ENAHO 2020.

Siguiendo con las estadísticas del empleo; en la Región Cusco, el 43.29% tiene una ocupación de trabajador independiente, mientras que el 38.32% de la población tiene como ocupación ser trabajador familiar no remunerado. Por otra parte, los trabajos de empleado (8.48%), obrero (8.41%), empleador (1.1%) son escasos en esta región. En ese sentido, predominan los trabajos independientes y familiares, los cuales en este último no son adecuadamente remunerados.

Tabla 10

Ud. se desempeñó en su ocupación principal o negocio como:

Tipo de ocupación	Frecuencia	Porcentaje
Empleador o patrono	28	1.1
Trabajador independiente	1 097	43.29

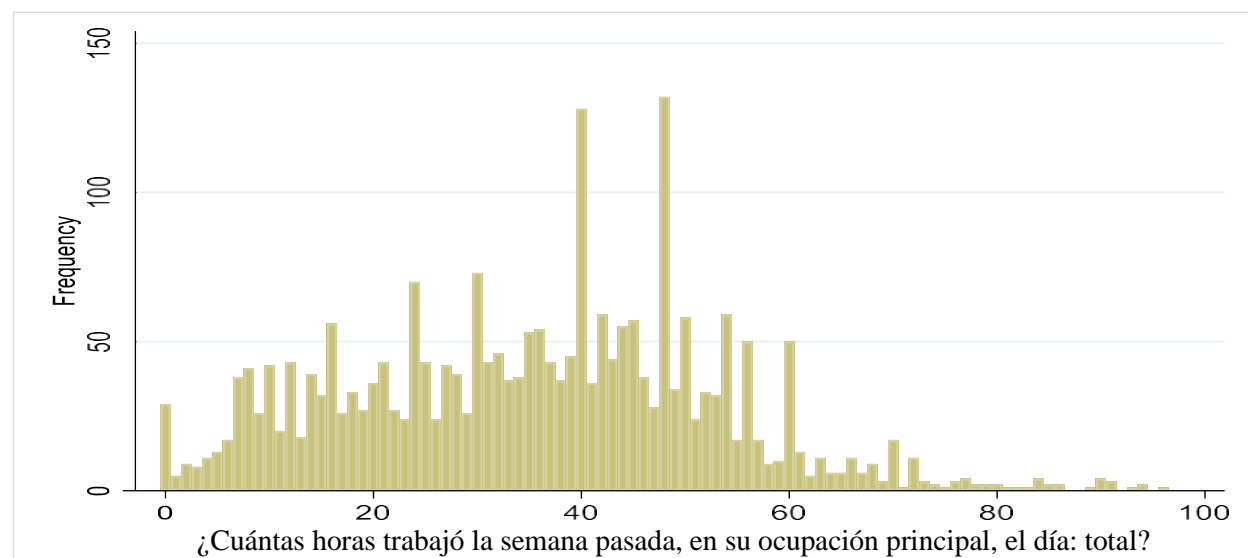
Empleado	215	8.48
Obrero	213	8.41
Trabajador familiar no remunerado	971	38.32
Trabajador del hogar	8	0.32
Otro	2	0.08
Total	2 534	100

Nota. Elaboración propia en base a la ENAHO 2020.

Otro indicador relevante relacionado al empleo en la región Cusco, son las horas de trabajo de las personas. Así el número total de horas trabajadas durante la semana pasada está en el rango de 20 a 60 horas acumuladas, con mayor frecuencia alrededor de 40 horas a la semana, ello es comprensible porque generalmente se trabaja 8 horas por 5 días a la semana, y quienes trabajan menos de 8 horas al día son aquellas personas a tiempo parcial, o subempleados visibles. Este resultado también es una muestra de fragilidad laboral, entendiéndose esto en el sector formal de la economía.

Figura 12

Horas de trabajo acumuladas a la semana.

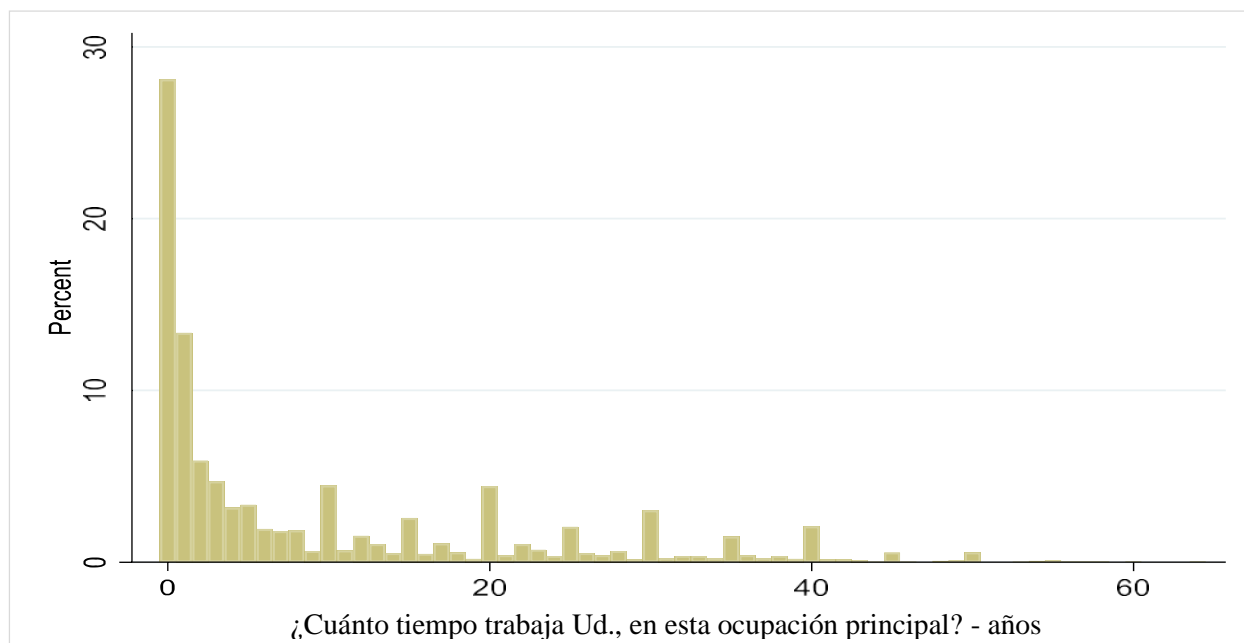


Nota. Elaboración propia en base a la ENAHO 2020.

Paralelamente, cercano al 30% de la población Cusqueña trabaja menos de 1 año, y la mayoría de los encuestados se concentran de 0 a 10 años de trabajo en su ocupación principal, sin embargo, resalta las dos primeras barras, quienes trabajan menos de 1 año o 1 año. Lo cual corrobora lo afirmado anteriormente.

Figura 13

Años de trabajo en una determinada ocupación.



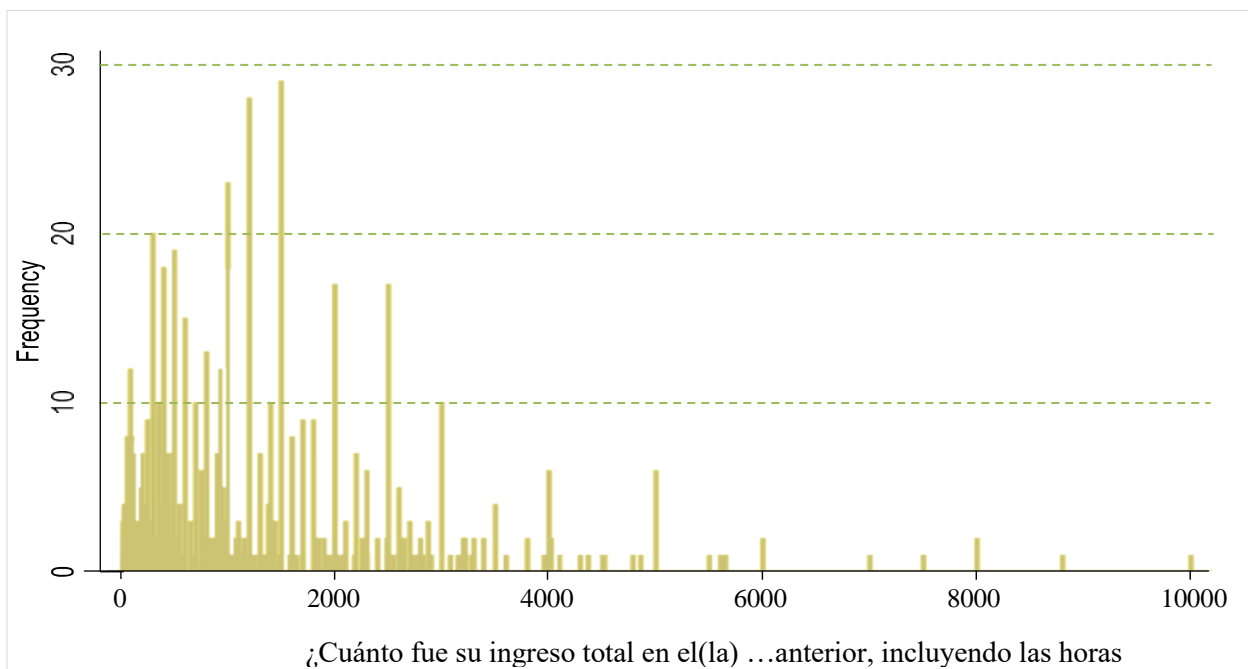
Nota. Elaboración propia en base a la ENAHO 2020.

Los ingresos corresponde a otro factor económico relevante para el explicar la dinámica de los ingresos de las personas, sea proveniente por distintas fuentes de empleo; así, por ejemplo, en la región Cusco como indica la figura 13, los habitantes de la región Cusco perciben ingresos de 1 369 soles en promedio incluyendo las horas extras, el ingreso mediano es de 1 000 soles, como se observa gráficamente, gran parte de los datos se concentran en ingresos inferiores a 2 000 soles, lo cual quiere decir que las personas tienen en su mayoría bajos ingresos, en relación a la clasificación socioeconómica del INEI, estadísticamente sustentada por la alta desviación estándar de los datos de ingresos en la región Cusco, es decir, son pocas personas quienes tienen

altos ingresos y gran parte tiene bajos ingresos, es decir, hay una desigualdad de ingresos en la población de Cusco para el 2020.

Figura 14

Ingreso total incluyendo horas extras.



Nota. Elaboración propia en base a la ENAHO 2020.

Asimismo, enfocándonos en los distintos tipos de ingresos de los hogares contemplados en la ENAHO 2020, cabe destacar los siguientes:

- Ingreso bruto actividad principal monetaria (dependiente)
- Ingreso neto de la actividad principal monetario (dependiente) [INGNETHD]
- Ingreso por actividad principal independiente [INGINDHD]
- Ingreso bruto [INGHOG1D]
- Ingreso neto total [INGHOG2D]

Por tanto, para la población de la región Cusco, el ingreso neto promedio por actividad principal dependiente es de 9 372 soles a nivel de un hogar, asimismo el ingreso promedio por

actividad principal independiente es de 6 068 soles, inferior al anterior en 35% aproximadamente. Por otra parte, el ingreso bruto de un hogar promedio es de 30 986 soles para el 2020, mientras que el ingreso neto total de un hogar promedio es de 29 745 soles para el mismo periodo.

Tabla 11

Tipos de ingresos (variables calculadas).

Variable	Frecuencia	Media	Dev. Std.	Min	Max
INGNETHD	3 860	9371.76	16703.89	0	147273.8
INGINDHD	3 860	6068.14	9382.97	0	99065.0
INGHOG1D	3 860	30986.22	29507.83	1963.93	336068.8
INGHOG2D	3 860	29745.16	26480.33	1963.93	273382.8

Nota. Elaboración propia en base a la ENAHO 2021.

Dimensión: Diferencias Educativas. De acuerdo al Nivel educativo alcanzado por los encuestados, en la región Cusco, la mayoría de la población tiene primaria incompleta, para el 24.59%, mientras que el 18.27% cuenta con secundaria completa, el 14.05% tiene secundaria incompleta. Los otros grados de estudios tiene una menor frecuencia, como el caso de los que tienen superior universitario completa son solamente el 5.16% del total. Infiriendo estas estadísticas, el nivel educativo de la población de Cusco muestra una educación básica en muchos casos no concluidos, por lo cual, se requiere contar con un nivel educativo mayor para una mejor distribución de ingresos en las personas.

Con respecto al nivel de estudios de las personas, es muy importante conocer el nivel o grado de estudios alcanzado por los habitantes de la región del Cusco al 2020, como se observa en la tabla 14, el 25.68% (1 063 personas) de la población tiene primaria incompleta, el 17.49% tiene secundaria completa y el 16.86% tiene secundaria incompleta. En términos agregados la población de la región de Cusco cuenta con un nivel de formación de primaria y secundaria en la mayor

parte de los habitantes. Mientras que los niveles superiores solo tienen el 17% de la población en promedio.

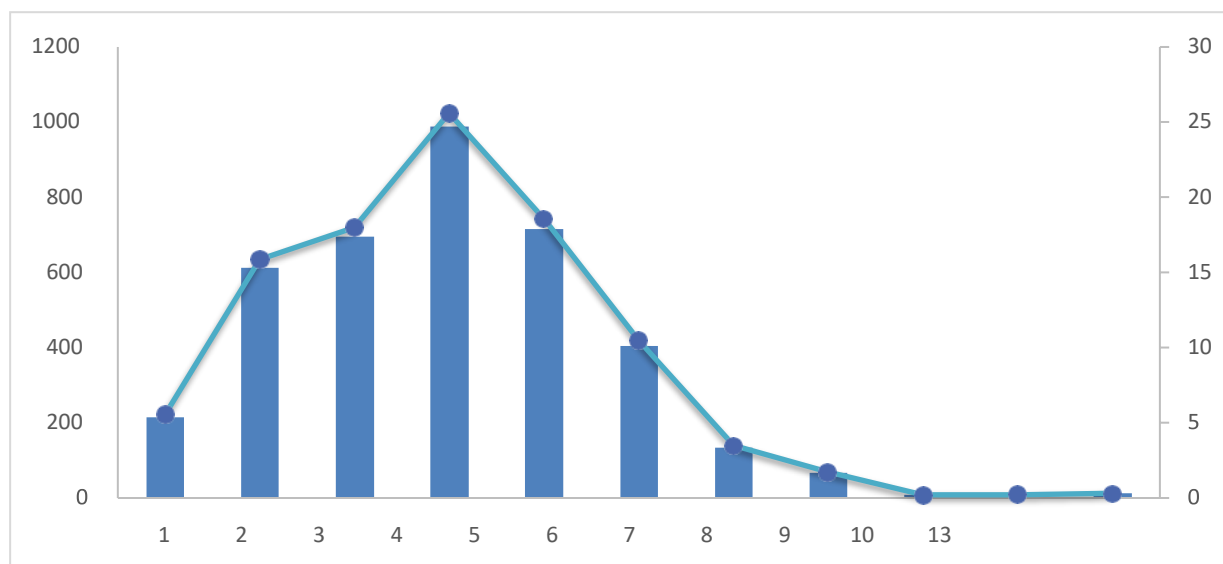
Tabla 12

¿Cuál es el último año o grado de estudios y nivel que aprobó?

Grado de estudio	Frecuencia	Porcentaje
Sin nivel	325	7.85
Educación inicial	212	5.12
Primaria incompleta	1 063	25.68
Primaria completa	394	9.52
Secundaria incompleta	698	16.86
Secundaria completa	724	17.49
Superior no universitaria incompleta	130	3.14
Superior no universitaria completa	177	4.28
Superior universitaria incompleta	192	4.64
Superior universitaria completa	195	4.71
Maestría / doctorado	24	0.58
Básica especial	5	0.12
Total	4 139	100

Nota. Elaboración propia en base a la ENAHO 2020.

En relación al número total de miembros que residen en un hogar, se tiene según la figura 14, la mayor parte de los hogares tienen entre 2 a 5 miembros en el hogar, así el 26% de los hogares tienen 4 miembros, mientras que el 18% cuenta con 5 miembros, es decir, un hogar tiene en promedio 4 miembros en la región Cusco.

Figura 15*Total de miembros del hogar.*

Nota. Elaboración propia en base a la ENAHO 2020.

4.2. Contratación de Hipótesis

Para probar cuantitativamente las hipótesis de investigación de la dinámica de la distribución de ingresos y la inflación en la región Cusco 2020, se utiliza un análisis correlacional entre los indicadores de las variables de estudio definidas en la matriz de operacionalización; la cual, se explica seguidamente:

Se plantea una matriz de correlación por cada indicador, luego se agrega los indicadores a nivel de variable para contrastar las hipótesis, considerando las variables de estudio:

Prueba de Hipótesis Específica 1

- HO: El índice de precios de la economía no influye significativamente en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.
- H1: El índice de precios de la economía influye significativamente en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.

Se realiza la estimación del coeficiente de correlación de Pearson.

Tabla 13

Matriz de correlación entre variables independiente y dependiente.

	Ingreso neto total	IPC alimentos	IPC sin alimentos	IPC vivienda
Ingreso neto total	1			
IPC alimentos	0.72	1		
IPC sin alimentos	0.43	0.38	1	
IPC vivienda	0.31	0.6	0.4	1

Nota. elaboración propia en base a ENAHO 2020.

De la tabla N° 15, podemos inferir las correlaciones entre las variables independientes (Índice de precios) con la variable dependiente (Distribución de ingresos).

Del primer indicador, afirmamos que el índice de precios de los alimentos tiene una asociación lineal positiva y fuerte con el ingreso neto total de un hogar, con un coeficiente de correlación de 0.72, es decir, a mayor nivel de precios de los alimentos, los ingresos de los hogares tienden a aumentar, esto se relaciona con la teoría económica. Asimismo, el índice de precios sin alimentos en la región Cusco se relaciona positivamente y en forma moderada con el nivel de ingreso neto del hogar, con un coeficiente de correlación de 0.43, la explicación es similar al IPC de alimentos.

Finalmente, el índice de precios por mantenimiento de la vivienda tiene una correlación positiva y de forma moderada con la distribución de ingresos de un hogar, con un coeficiente de correlación de 0.31.

En resumen, los indicadores del índice de precios tienen una relación positiva con el nivel de ingresos de un hogar en la región Cusco, para el periodo 2020.

Criterio de Decisión

En función del nivel de correlación de Pearson de los indicadores del presente estudio, se infiere que, tanto a nivel individual y en forma conjunta, se rechaza la hipótesis nula y se afirma que existe una relación significativa moderada entre el índice de precios y la distribución de ingresos en la región del Cusco, 2020.

Prueba de Hipótesis Específica 2

- H0: El deflactor de la actividad económica no influye de forma significativa en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.
- H1: El deflactor de la actividad económica influye de forma significativa en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.

Se realiza la estimación del coeficiente de correlación por Pearson, para contrastar con el grado de asociación lineal de las variables independientes con las dependientes.

Tabla 14

Matriz de correlación entre variables independiente y dependiente.

	Nivel educativo	Tenencia de trabajo	Tiempo de trabajo	Ingreso bruto	Ingreso neto
Nivel educativo	1				
Tenencia de trabajo	0.72	1			
Tiempo de trabajo	0.43	0.38	1		
Ingreso bruto	0.7	0.6	0.4	1	
Ingreso neto	0.62	0.4	-0.09	0.99	1

Nota. Elaboración propia en base a ENAHO 2020.

De la tabla N° 16, se rechaza la H0, de donde podemos inferir las correlaciones entre las variables independientes (Deflactor de actividad económica) con la variable dependiente (Distribución de ingresos).

Del primer indicador, afirmamos que el ingreso del hogar está relacionado positivamente con el nivel educativo, la tenencia de trabajo y el tiempo de trabajo de las personas, con un coeficiente de correlación del 0.7, 0.6 y 0.4 respectivamente.

Prueba de Hipótesis Específica 3

- H0: El gasto del hogar no influye de forma significativa en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.
- H1: El gasto del hogar influye de forma significativa en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.

Se realiza la estimación del coeficiente de correlación de Pearson, para contrastar con el grado de asociación lineal de las variables independientes con las dependientes.

Tabla 15

Matriz de correlación entre variables independiente y dependiente.

	Ingreso bruto del hogar	Ingreso neto del hogar
Gasto en vivienda	0.25	0.23
Gasto en alimentos	0.46	0.48
Gasto en Transporte y energía	0.29	0.32

Nota. Elaboración propia en base a ENAHO 2020.

De la matriz de correlación de la tabla 17, se rechaza la hipótesis nula y se infiere que el nivel de gastos de un hogar tiene una asociación positiva lineal con el nivel de ingresos del hogar, así, el principal gasto de un hogar está en alimentos, luego le sigue el gasto en transporte y energía y seguidamente el gasto en vivienda, es decir una familia tiene mayores gastos cuando cuenta con mayores ingresos.

En términos de la hipótesis general, se infiere que la dinámica de la distribución de ingresos y la inflación en la región del Cusco, 2020 tienen una interrelación significativa, puesto que los

coeficientes de correlación de Pearson mantienen una asociación positiva lineal, es decir, los indicadores que miden las variables en su mayoría resultaron ser significativas para explicar la distribución de los ingresos. Además, basados en los resultados de las pruebas de hipótesis específicas, por ende, se rechaza la H_0 de no existencia de relación significativa entre la dinámica de los ingresos y la inflación en la región del Cusco, 2020.

4.3. Discusión

El presente estudio se centró en el objetivo general de identificar la influencia de la inflación en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.

En relación a la primera hipótesis específica, realizando un análisis de correlación bivariado sobre ambas variables en la parte estadística se demuestra una correlación significativa, tal como se encontró la correlación entre el IPC con los ingresos del hogar, principalmente el IPC de alimentos tiene una significancia mayor en la explicación en comparación al IPC de vivienda, siendo este primero de 0.77. Apoyado en la teoría económica y en la evidencia estadística se afirma que la inflación medida mediante el IPC impacta en la situación económica monetaria de los hogares en la región Cusco. Este resultado guarda similitud el estudio de Paredes (2012), donde afirma que los hogares destinan sus gastos de acuerdo al nivel de ingresos que posean, y que a medida que sus ingresos sean menores se alejan de la posibilidad de acceder al ahorro y al gasto en otras actividades, en lugar de eso, se centran en obtener los elementos esenciales de la canasta familiar debido a que su capacidad adquisitiva disminuye notablemente. De manera similar Madrigal (2008) en su estudio concluye que las familias con ingresos más bajos asignan un 38% (decil I) y un 32% (quintil I) de sus ingresos a la adquisición de productos que se podrían categorizar como esenciales, específicamente en la categoría de Alimentos y bebidas no alcohólicas. En contraste, el promedio de gasto de las familias costarricenses en esta misma

categoría representa solo el 19% de sus ingresos familiares, esta diferencia tiene un efecto importante en la incidencia del cambio en los precios sobre la inflación de los diferentes grupos que se analizaron.

Asimismo, de la hipótesis específica 2, se encontró que el ingreso del hogar está relacionado positivamente con el nivel educativo, la tenencia de trabajo y el tiempo de trabajo de las personas, con un coeficiente de correlación del 0.7, 0.6 y 0.4 respectivamente. Lo cual concuerda en parte con el estudio de Tito (2019), donde adquirir un año adicional de educación o experiencia genera rendimientos de 5.8% y 1.4% en los ingresos de los pobladores de la Región Cusco. Además, ello coincide con la investigación de Ramos & Solis (2014), quienes concluyeron que un ciudadano que ha completado la educación primaria tiene un ingreso superior en un 14.4% en comparación con aquellos que no tienen ningún nivel educativo. Si una persona ha finalizado la educación secundaria, su ingreso es un 74.5% mayor, y si cuenta con educación superior, experimenta un aumento del 108.1% en sus ingresos en relación a quienes no tienen educación formal.

Por otra parte, el gasto del hogar, tiene un coeficiente de correlación positivo, resultando el más importante el gasto en alimentos con un coeficiente de 0.77, es decir, se asocia de manera positiva y fuerte con el nivel de ingresos del hogar. Lo que complementa el estudio de Reyes (2020) que muestra la existencia de una correlación entre la inflación y el gasto de consumo de los hogares ya que, a mayor inflación, menores serán los ingresos y poco será el consumo de las familias.

CONCLUSIONES

1. En el análisis de Dinámica de la Distribución de los Ingresos y la Inflación en la Región Cusco, 2020; se ha evidenciado la existencia de una relación significativa entre los índices de precios de la economía, el deflactor de la actividad económica y el nivel de gasto del hogar. Cuantificada mediante los coeficientes de correlación entre indicadores de las variables independientes con la variable dependiente de la distribución de ingresos. En otros términos, el objetivo general se logró cuantificando por medio de las relaciones de las hipótesis específicas, de acuerdo al análisis inductivo, el cual inicia del nivel particular al nivel general.
2. En relación a la primera hipótesis específica, los índices de precios tienen una asociación lineal positiva fuerte con el nivel de ingresos del hogar en la región Cusco, principalmente el IPC de alimentos tiene una significancia mayor en la explicación en comparación al IPC de transporte o vestido.
3. Y en relación a la hipótesis específica 2, se comprueba la relación significativa del deflactor de la actividad económica como el ingreso per cápita de los hogares se asocia positivamente con las condiciones laborales y educativas. Esta relación positiva indica que a medida que mejoran las condiciones laborales y educativas aumenta el ingreso per cápita de los hogares en la región Cusco.
4. Y finalmente en relación a la hipótesis específica 3, el nivel de gasto de un hogar tiene una asociación lineal directa con la distribución de ingresos del hogar, es decir, un hogar del Cusco con mejores condiciones económicas tiene un mayor gasto en alimentos, transporte, vivienda, etc.

RECOMENDACIONES

1. En el marco de los resultados de la presente investigación debemos tomarle importancia a la subida de los precios de los alimentos, puesto que, están asociadas con los ingresos de las familias y la capacidad adquisitiva para el consumo de bienes y/o servicios.
2. También se recomienda a las autoridades nacionales y regionales promover el desarrollo del capital humano, principalmente en educación ya que este determinante tiene un impacto significativo en la distribución de ingresos, y también contribuye al aumento de la productividad. Una alternativa viable consiste en implementar políticas públicas para facilitar el acceso a servicios esenciales educativos.
3. Asimismo, se recomienda al estado y autoridades de la Región Cusco promover de manera permanente programas de inserción laboral, y garantizar buenas condiciones de los puestos de trabajo, ya que esto ayudaría a mejorar la distribución de ingresos de los hogares en la región.
4. Para futuras investigaciones, se recomienda realizar un estudio longitudinal que abarque varios años, incluido 2020, para entender las tendencias y cambios en la distribución de ingresos y la inflación antes, durante y después de la pandemia. Esto proporcionaría una comprensión más profunda de cómo eventos globales pueden impactar la economía local

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Aguilar, L. (2011). *Índice de Precios al Consumidor como método estadístico para medir la Inflación en el Ecuador* [Tesis de grado, Universidad de Guayaquil]. Repositorio institucional de la Universidad de Guayaquil.
<http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/1265/1/TESIS%20IPC%20COMO%20M%203%2089TODO%20ESTAD%20C3%208DSTICO%20PARA%20MEDIR%20LA%20INFLACI%20C3%2093N%20EN%20EL%20ECUADOR.pdf>
- Aparicio, C., & Araujo, R. (2011). *El impacto de la inflación en la distribución del ingreso: la importancia del nivel de desigualdad del ingreso inicial*.
<https://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Documentos-de-Trabajo/2011/Documento-de-Trabajo-04-2011.pdf>
- Aparicio, C., & Araujo, R. (2011). *El impacto de la inflación en la distribución del ingreso: la importancia del nivel de desigualdad del ingreso inicial*. Lima: Banco Central de reserva del Perú. <https://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Documentos-de-Trabajo/2011/Documento-de-Trabajo-04-2011.pdf>
- Arancibia, C., Dondo, M., Jara, J., Macas, D., Oliva, N., Riella, R., Urraburo, J. (2019). *La redistribución del ingreso en América Latina: un enfoque de microsimulación*.
https://www.opp.gub.uy/sites/default/files/documentos/2019-10/La_redistribucion_del_ingreso_en_America_Latina.pdf
- Asociación Arariwa y el Centro Bartolomé de Las Casas. (2020). *ESTUDIO SITUACIONAL de la emergencia sanitaria en Cusco y Apurímac al final de la cuarentena 2020*. Lima: Ford Foundation. <https://doi.org/https://propuestaciudadana.org.pe/wp-content/uploads/2020/08/Estudio-situacional-de-la-emergencia-sanitaria-en-Cusco-y->

Apur%C3%ADmac-al-final-de-la-cuarentena.pdf

Banco de la República de Colombia. (2022). *¿Cómo entender la balanza de pagos?*

<https://www.banrep.gov.co/es/puedo-entender-balanza-pagos>

Barrena, J. (2011). *Estimación de la inflación según deciles de gastos para el departamento de Piura [Tesis de grado, Universidad Nacional de Piura]*. Repositorio institucional de la Universidad Nacional de Piura.

<https://repositorio.unp.edu.pe/bitstream/handle/UNP/627/ECO-BAR-DIO-11.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

BCRP. (2020). *REPORTE DE INFLACIÓN Diciembre 2020 Panorama actual y proyecciones macroeconómicas 2020-2022*. <https://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Reporte-Inflacion/2020/diciembre/reporte-de-inflacion-diciembre-2020.pdf>

Bernal, C. (2016). *Metodología de la investigación. Administración, economía, humanidades y ciencias sociales (4ta ed.)*. Pearson Educación.

https://www.academia.edu/44228601/Metodologia_De_La_Investigaci%C3%B3n_Bernal_4ta_edicion

Blanco, A., & Díaz, D. (2005). El bienestar social: su concepto y medición. *Psicothema*, 17(4), 582-589. <https://www.redalyc.org/pdf/727/72717407.pdf>

Bocangel, R. (2021). *Pobreza, crecimiento y desigualdad en el Perú, periodo 2004-2018* [Tesis de grado, Universidad Nacional San Antonio Abad del Cusco]. Repositorio institucional de la Universidad Nacional San Antonio Abad del Cusco.
http://repositorio.unsaac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12918/5936/253T20210217_TC.pdf?sequence=1&isAllowed=y

CAF. (6 de abril de 2022). *5 datos sobre pobreza en América Latina y el Caribe*. caf.com:

<https://www.caf.com/es/actualidad/noticias/2022/04/5-datos-sobre-pobreza-en-america-latina-y-el-caribe/>

CEPAL. (1986). *Tres ensayos sobre inflación y políticas de estabilización*.

https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/28518/S8600690_es.pdf

CEPAL (2020), *Estudio Económico de América Latina y el Caribe, 2020* (LC/PUB.2020/12-P).

<https://repositorio.cepal.org/server/api/core/bitstreams/245e6e2d-7409-4a75-a59e-468da76d48fe/content>

Escobar , B. (2020). *Un análisis de sensibilidad de la desigualdad de ingresos en el Perú* [Tesis de maestría, Universidad del Pacífico]. Repositorio institucional de la Universidad del Pacífico.

https://repositorio.up.edu.pe/bitstream/handle/11354/2846/EscobarBruno_Tesis_maestria_2020.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Estoevska, V. (09 de diciembre de 2020). *El COVID-19 hace subir los precios de los alimentos en todo el mundo*. ILOSTAT: <https://ilostat ilo.org/es/covid-19-is-driving-up-food-prices-all-over-the-world/>

Fortún, M. (2020). *Deflactor*. <https://economipedia.com/definiciones/deflactor.html>

Gamero, J., & Pérez, J. (2020). *Perú Impacto de la COVID-19 en el empleo y los ingresos laborales*. ILO. https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---americas/---ro-lima/documents/publication/wcms_756474.pdf

García , P., & Pérez, C. (2017). Desigualdad, inflación, ciclos y crisis en Chile. *Estudios de Economía*, 185-221. <https://www.scielo.cl/pdf/ede/v44n2/0718-5286-ede-44-02-00185.pdf>

García, J. (2017). *Distribución del ingreso en las familias de la costa peruana-año 2014* [Tesis de grado, Universidad Nacional de Trujillo]. Repositorio institucional de la Universidad

- Nacional de Trujillo.
http://dspace.unitru.edu.pe/bitstream/handle/UNITRU/8648/garciaabanto_jose.PDF?sequence=1
- Gil, S. (2020). Ingreso. <https://economipedia.com/definiciones/ingreso.html>
- González, J. (2013). *Distribución del ingreso y pobreza en América Latina: los casos de Argentina, Brasil, Chile y México* [Tesis doctoral, Universidad Nacional Autónoma de México]. Repositorio institucional de la Universidad Nacional Autónoma de México.
<http://132.248.9.195/ptd2013/agosto/0698953/0698953.pdf>
- Gutiérrez, O., & Zurita, M. (2006). Sobre la inflación. *Perspectivas*, 9(3), 81-115.
<https://www.redalyc.org/pdf/4259/425942413004.pdf>
- Hernández, R. (2014). *Metodología de la investigación. Las rutas cuantitativa, cualitativa y mixta*. México: Mc Graw Hill Education.
- Hernández, R., Fernández, C., & Baptista, P. (2014). *Metodología de la investigación*. México: Mc Graw Hill Interamericana.
- Instituto Peruano de Economía. (2022). *Evolución de la pobreza regional*. <https://www.ipe.org.pe/portal/>
- INDEC. (2018). *¿Qué es el índice de precio al consumidor?*
https://www.indec.gob.ar/ftp/cuadros/economia/ipc_nacional_que_es_06_18.pdf
- INEI. (2020). *Mapa de pobreza monetaria provincial y distrital 2018*.
https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1718/Libro.pdf
- INEI. (2020). *Variación de los Indicadores de Precios de la Economía*.
https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/boletines/informe_de_precios_dic2020.pdf
- INEI. (enero-diciembre de 2021). <http://inei.inei.gob.pe/microdatos/>

INEI. (2021). *Evolución de la Pobreza Monetaria 2009-2020*.

https://www.inei.gov.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/pobreza2020/Pobreza2020.pdf

INEI. (2021). *Perú: Estado de la Población en el año del Bicentenario, 2021*.

https://www.inei.gov.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1803/libro.pdf

INEI. (2022). *Perú: pobreza monetaria, 2021*. Lima, Perú.

<https://www.inei.gov.pe/media/MenuRecursivo/boletines/pobreza-monetaria-2021-cies-10-05-2022.pdf>

INEI. (2022). *Pobreza afectó al 25,9% de la población del país en el año 2021*.

<https://m.inei.gov.pe/media/MenuRecursivo/noticias/nota-de-prensa-no-072-2022-inei.pdf>

International Labour Organization. (09 de diciembre de 2020). *El COVID-19 hace subir los precios de los alimentos en todo el mundo*. ILOSTAT: <https://ilostat.ilo.org/es/covid-19-is-driving-up-food-prices-all-over-the-world/>

Ishikane, A. (2020). *Efectos redistributivos de la inflación 2003-2018*.

https://repositorioacademico.upc.edu.pe/bitstream/handle/10757/652346/Ishikane_AA.pdf?sequence=3&isAllowed=y

Jara, L. (7 de julio de 2015). *Distribución del ingreso*. Observatorio Económico Social de la

UNR: <https://observatorio.unr.edu.ar/distribucion-del-ingreso/#:~:text=La%20Distribuci%C3%B3n%20del%20Ingreso%2C%20es,trabajo%2C%20capital%20y%20organizaci%C3%B3n>

Madrigal (2008). *Incidencia de la inflación en los hogares de menores ingresos de la economía*

- costarricense (julio 2006 – junio 2008)*. [Universidad Nacional, tesis de grado].
https://inec.cr/wwwisis/documentos/TESIS/M%E9ndez_Madrigal,%20Eddy.pdf
- Medina, F. (2001). *Consideraciones sobre el índice de Gini para medir la concentración del ingreso*. CEPAL.
https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/4788/S01020119_es.pdf?...1
- Merchán, C. (27 de septiembre de 2002). *Incidencia de la inflación sobre la distribución del ingreso. El caso Colombiano*. *Cuadernos De Economía*, 21(37). Scielo.
<http://www.scielo.org.co/pdf/ceco/v21n37/v21n37a05.pdf>
- Moreno, A. & Sevilla, A. (2021). PBI (Producto bruto interno).
<https://economipedia.com/definiciones/producto-interior-bruto-pib.html>
- Parkin, M., & Loría, E. (2015). *Macroeconomía Versión para Latinoamérica*. Pearson.
- Nauray, J., & Palomino, B. (2022). *El COVID-19 y su impacto en la desigualdad de la distribución de ingresos de la región Cusco, 2020*. [Universidad Andina del Cusco, tesis de grado]. Repositorio de la Universidad Andina del Cusco.
https://repositorio.uandina.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12557/5125/Jhareed_Benjamin_Tesis_bachiller_2022.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Nuguer, V., & Parrado, E. (12 de octubre de 2021). *La inflación y sus repercusiones sobre los pobres en la era de la COVID-19*. BID Mejorando vidas: <https://blogs.iadb.org/ideas-que-cuentan/es/la-inflacion-y-sus-repercusiones-sobre-los-pobres-en-la-era-de-la-covid-19/>
- OEA. (2011). *Desigualdad e inclusión social en la Américas. 14 ensayos*.
<https://www.oas.org/docs/desigualdad/libro-desigualdad.pdf>
- OMS. (2020). *COVID-19 situation in Thailand*.

- <https://www.who.int/thailand/emergencias/novel-coronavirus-2019>
- Organización Internacional del Trabajo. (2001). *Empleo y protección social en Ecuador*.
http://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/@ed_emp/@emp_policy/@invest/documents/genericdocument/wcms_asist_8530.pdf
- Paredes, J. (2012). *La inflación y su incidencia en la distribución del ingreso y el consumo de las familias del área urbana del cantón Quevedo, año 2012*. [Universidad Técnica Estatal de Quevedo, tesis de grado]. Repositorio de la UTEQ.
<https://repositorio.uteq.edu.ec/items/515908ac-d642-4f8f-bed3-ddb83f4e8e5f>
- Ramos, M., & Solis, C. (2014). *Educación e Ingreso Per Cápita En Honduras. Vol. 6*.
https://www.researchgate.net/publication/317635681_Educacion_e_Ingreso_Percapita_en_Honduras
- Reyes, F. (2021). *La inflación y su incidencia en los gastos de consumo de los hogares en el Ecuador, período 2008-2020*. [Universidad Estatal del Sur de Manabí, tesis de grado]. Repositorio UNESUM. <https://repositorio.unesum.edu.ec/handle/53000/2840>
- Ricardo, R. (2020). *PBI real: definición y fórmula*. <https://estudyando.com/pib-real-definicion-y-formula/>
- Rivera, I. (2017). *Principios de macroeconomía un enfoque de sentido común* (1 ed.). Fondo editorial PUCP. <https://files.pucp.education/departamento/economia/lde-2017-04.pdf>
- Roca, R. (20 de junio de 2015). Teorías de la inflación. *ResearchGate*.
https://www.researchgate.net/publication/228593642_Teorias_de_la_Inflacion
- Rodríguez, N. (s/f). *Las diferencias individuales en el trabajo: del conflicto a la eficiencia*.
<http://psicoconsult.com/getattachment/7c69937b-4c66-44b5-88f3-b82f49ab1624/LAS-DIFERENCIAS-INDIVIDUALES-EN-EL-TRABAJO.pdf>
- Santos, G. (2017). *Validez y confiabilidad del cuestionario de calidad de vida*. Benemérita Universidad

- Autónoma de Puebla.
<https://www.fcfm.buap.mx/assets/docs/docencia/tesis/ma/GuadalupeSantosSanchez.pdf>.
- Skljar, C. (2017). *Pedagogías de las diferencias*.
<https://www.redalyc.org/journal/4030/403060199008/html/>
- Tito, J. (2019). *Capital humano e ingresos de los pobladores de la región de Cusco 2018*.
http://repositorio.unsaac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12918/4998/253T20190772_TC.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Torres, A. (14 de julio de 2021). *BBVA*. <https://www.bbva.com/es/coeficiente-gini-detector-la-desigualdad-salarial/>
- Valdivieso, H. (2014). *Análisis de brechas económicas territoriales y su relación con la pobreza en Ecuador*. Ecuador. <https://repositorio.uasb.edu.ec/bitstream/10644/4441/1/T1589-MGDE-Valdivieso-Analisis.pdf>
- Varona, L., & Gonzales, J. (17 de noviembre de 2021). Crecimiento económico y distribución del ingreso en Perú. *Problemas del Desarrollo. Revista Latinoamericana De Economía*, 52(205). <https://doi.org/https://doi.org/10.22201/iiec.20078951e.2021.205.69636>

ANEXOS

Anexo 1: Operacionalización de Variables

Variables	Definición conceptual	Definición operacional	Dimensiones	Indicadores	Ítem	Escala
Variable independiente: INFLACIÓN	Es un aumento generalizado y continuo en el nivel general de precios de los bienes y servicios de la economía. Usualmente se calcula como la variación porcentual del índice de precios al consumidor (IPC), también puede ser calculado a través del deflactor del PBI (Gutiérrez & Zurita, 2006).	La variable inflación se medirá a través del índice de precios o del deflactor y con los respectivos indicadores.	Índice de precios	<ul style="list-style-type: none"> • IPC de alimentos • IPC sin alimentos • IPC subyacente • IPMC 	- ¿Cuál es el costo de una canasta básica de consumo?	ESCALAR
			Deflactor	<ul style="list-style-type: none"> • PBI nominal • PBI real • Ingreso per cápita • Gasto del hogar en mantenimiento de la vivienda, transporte, vestido, etc. 	<ul style="list-style-type: none"> - ¿A cuánto asciende el PBI nominal y real? - ¿Cuál es el ingreso per cápita promedio? - ¿A cuánto asciende el gasto del hogar en mantenimiento de vivienda, transporte, vestido, etc.? 	ESCALAR

Variable dependiente: DISTRIBUCIÓN DE LOS INGRESOS	<p>Es un indicador económico global que permite determinar la relación entre la población y el ingreso nacional en un periodo determinado de tiempo. Este depende de factores como las diferencias de ocupación o laborales, así como también de las diferencias educativas. (Jara, 2015).</p>	<p>La medición de la distribución de los ingresos y dimensiones propuestas se medirá por medio de la base de datos obtenidos del ENAHO – INEI 2020.</p>	Diferencias laborales	<ul style="list-style-type: none"> • Tipo de empleo • Total, de horas trabajadas en actividad principal • Ingreso por actividad principal • Ingreso por trabajo independiente 	<ul style="list-style-type: none"> - ¿A qué se dedica el negocio, organismo o empresa en la que trabajó en su ocupación principal? - ¿Cuántas horas trabajó en su actividad principal? 	NOMINAL
			Diferencias educativas	<ul style="list-style-type: none"> • Nivel de estudios alcanzado • Nivel de alfabetismo • Monto de gasto en estudios • Nivel de uso de internet 	<ul style="list-style-type: none"> - ¿Cuál es el último año o grado de estudios y nivel que aprobó? - ¿Sabe leer y escribir? - ¿Cuánto fue el monto de pensión anual de enseñanza? - ¿Ud. hace uso del servicio de internet? 	NOMINAL

Nota. Elaboración propia.

Anexo 2: Matriz de consistencia

DINÁMICA DE LA DISTRIBUCIÓN DE LOS INGRESOS Y LA INFLACIÓN EN LA REGIÓN CUSCO, 2020.				
Problema	Objetivos	Hipótesis	VARIABLES/ Dimensiones	Metodología
<p>Problema General</p> <p>¿Cómo influye la inflación en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020?</p>	<p>Objetivo General</p> <p>Identificar la influencia de la inflación en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.</p>	<p>Hipótesis General</p> <p>La inflación influye significativamente en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.</p>	<p>Variable Independiente:</p> <p>1. Inflación</p> <p>Dimensiones:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Índice de precios - Deflactor de actividad económica - Gasto de hogar 	<p>Diseño de la investigación</p> <p>No experimental</p>
<p>Problemas específicos</p> <p>PE1: ¿Cómo influye el índice de precios de la economía en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020?</p> <p>PE2: ¿Cómo influye el deflactor de la actividad económica en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020?</p> <p>PE3: ¿Cómo influye el gasto del hogar en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020?</p>	<p>Objetivos Específicos</p> <p>OE1: Determinar cómo influye el índice de precios de la economía en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.</p> <p>OE2: Determinar cómo influye el deflactor de la actividad económica en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.</p> <p>OE3: Determinar cómo influye el gasto del hogar en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.</p>	<p>Hipótesis Específicas</p> <p>HE1: El índice de precios de la economía influye significativamente en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.</p> <p>HE2: El deflactor de la actividad económica influye significativamente en la distribución de ingresos en la región Cusco, 2020.</p> <p>HE3: El gasto del hogar influye significativamente en la distribución de ingresos en la región de Cusco 2020.</p>	<p>Variable Dependiente:</p> <p>2. Distribución del ingreso</p> <p>Dimensiones</p> <ul style="list-style-type: none"> - Diferencias laborales - Diferencias educativas 	<p>Alcance de la investigación</p> <p>Explicativo Correlacional.</p> <p>Enfoque</p> <p>Cuantitativo</p> <p>Tipo de datos</p> <ul style="list-style-type: none"> - Fuente Secundaria - Corte transversal <p>Población y muestra:</p> <p>Ciudadanos de la región de Cusco censados en el año 2020.</p>

Anexo 3: Instrumento de recopilación de datos

El propósito del presente cuestionario es recopilar información de la dinámica de la distribución de ingresos y la inflación en la Región Cusco. El cual está en función a las preguntas planteadas de la ENAHO 2020 e información del índice de precios del INEI.

Variable independiente: Inflación

Dimensión:

- Índice de precios

Variable	Pregunta
IPC alimentos y Energía	¿A cuánto asciende el monto del índice de precios considerando alimentos y energía de la canasta básica familiar de Lima Metropolitana en el periodo 2020?
IPC sin alimentos	¿A cuánto asciende el monto del índice de precios sin alimentos de la canasta básica familiar de Lima Metropolitana en el periodo 2020?
IPC Subyacente	¿A cuánto asciende el monto del índice de precios al consumidor subyacente en la canasta básica familiar de Lima Metropolitana en el periodo 2020?
IPC transables	¿A cuánto asciende el monto del índice de precios al consumidor de los bienes transables en la canasta básica familiar de Lima Metropolitana en el periodo 2020?
IPMC (Índice de precios de materiales de construcción)	¿A cuánto asciende el monto del índice de precios de los materiales de construcción de Lima Metropolitana en el periodo 2020?

- Deflactor

Variable	Pregunta
PBI nominal	¿A cuánto asciende el valor del producto bruto interno en soles corrientes de Lima Metropolitana en el periodo 2020?
PBI real	¿A cuánto asciende el valor del producto bruto interno en soles constantes de Lima Metropolitana en el periodo 2020?
Gastos por mantenimiento de la vivienda	¿A cuánto asciende su gasto en mantenimiento de la vivienda?
Gasto en transporte y comunicaciones	¿A cuánto asciende su gasto en mantenimiento de la vivienda?
Gasto en vestido y calzado	¿A cuánto asciende su gasto en vestido y calzado?
Gasto en muebles y enseres	¿A cuánto asciende su gasto en muebles y enseres?

Variable dependiente: Distribución de ingresos

Dimensión:

- Diferencias Laborales

Variable	Tamaño	Decimal	Formato	Pregunta
Ingresos				
INGBRUHD	9	2	N	Ingreso bruto actividad principal monetaria (dependiente)
INGNETHD	9	2	N	Ingreso neto de la actividad principal monetario(dependiente)
INGINDHD	9	2	N	Ingreso por actividad principal independiente
INGHOG1D	9	2	N	Ingreso bruto
INGHOG2D	9	2	N	Ingreso neto Total
Tenencia de trabajo				
P501	1	0	N	La semana pasada, del ... al ..., ¿Tuvo Ud. algún trabajo? (Sin contar los quehaceres del hogar) 1. Si 2. No 9 Missing value
Horas de trabajo				
P513T	2	0	N	¿Cuántas horas trabajó la semana pasada, en su ocupación principal, el día: Total
P513A1	2	0	N	¿Cuánto tiempo trabaja Ud., en esta ocupación principal? - Años 99 Missing value
Tipo de empleo				
P507	2	0	N	Ud. se desempeñó en su ocupación principal o negocio como: 1 ¿Empleador o patrono? 2 ¿Trabajador independiente? 3 ¿Empleado? 4 ¿Obrero? 5 ¿Trabajador familiar no remunerado? 6 ¿Trabajador del hogar? 7 ¿Otro? Rango 1 - 7

- **Diferencias Educativas**

Variable	Tamaño	Decimal	Formato	Pregunta
Nivel de estudios alcanzado				
P301A	2	0	N	<p>¿Cuál es el último año o grado de estudios y nivel que aprobó?</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Sin nivel 2. Educación inicial 3. Primaria incompleta 4. Primaria completa 5. Secundaria incompleta 6. Secundaria completa 7. Superior no universitaria incompleta 8. Superior no universitaria completa 9. Superior universitaria incompleta 10. Superior universitaria completa 11. Maestría/Doctorado 12. Básica especial <p>99 Missing value Rango 1 - 12</p>
Nivel de alfabetismo				
P302	1	0	N	<p>¿Sabe leer y escribir? - respuesta espontánea</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Si 2. No <p>9 Missing value Rango: 1 - 2</p>
Nivel educativo en años				
P301B	1	0	N	<p>¿Cuál es el último año o grado de estudios y nivel que aprobó?</p> <p>99 Missing value</p>
Nivel de uso de internet				
P314a				<p>En el mes anterior, ¿Ud. hizo uso del servicio de internet?</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Si 2. No <p>9 Missing value Rango: 1 - 2</p>

Anexo 4: Captura de Imagen (Base de datos del INEI)



MICRODATOS

BASE DE DATOS

[Consulta por Encuestas](#)
[Documentación](#)

[PRESENTACIÓN](#)
[GUÍA DE USUARIO](#)

CONSULTA POR ENCUESTA

Sírvase seleccionar Encuesta, Año y Período y a continuación se mostrarán todas los Módulos de la Encuesta Seleccionada. Luego proceda a descargar el módulo de su interés.

ENCUESTA ENAHO Metodología ACTUALIZADA

Condiciones de Vida y Pobreza - ENAHO

ENAHO Metodología ACTUALIZADA

AÑO 2020

Período: Anual - (Ene-Dic)

Nro	Año	Período	Código Encuesta	Encuesta	Código Módulo	Módulo	Ficha	Descarga
1	2020	55	737	Condiciones de Vida y Pobreza - ENAHO	1	Características de la Vivienda y del Hogar	 	 
2	2020	55	737	Condiciones de Vida y Pobreza - ENAHO	2	Características de los Miembros del Hogar	 	 
3	2020	55	737	Condiciones de Vida y Pobreza - ENAHO	3	Educación	 	 
4	2020	55	737	Condiciones de Vida y Pobreza - ENAHO	4	Salud	 	 
5	2020	55	737	Condiciones de Vida y Pobreza - ENAHO	5	Empleo e Ingresos	 	 
6	2020	55	737	Condiciones de Vida y Pobreza - ENAHO	7	Gastos en Alimentos y Bebidas (Módulo 601)	 	 
7	2020	55	737	Condiciones de Vida y Pobreza - ENAHO	8	Instituciones Benéficas	 	 
8	2020	55	737	Condiciones de Vida y Pobreza - ENAHO	9	Mantenimiento de la Vivienda	 	 

Anexo 5: Captura de Imagen (base de datos de STATA)

conglome[1]		[080101]											
	conglome	vivienda	hogar	ubigeo	p23	p105a	p105b	p107b1	p107c11	p107c12	p107c13	p107c17	p107d1
10	006218	090	11	080101		propia, totalmente pagada	.	no
11	006218	090	11	080101		propia, totalmente pagada	.	no
12	006222	002	11	080101	080108	propia, totalmente pagada	.	no
13	006222	010	11	080101		propia, totalmente pagada	.	no
14	006222	010	11	080101		propia, totalmente pagada	.	no
15	006222	010	11	080101		propia, totalmente pagada	.	no
16	006222	049	11	080101	080401	cedida por otro hogar o institución	.	no
17	006222	049	11	080101	080401	cedida por otro hogar o institución	.	no
18	006222	072	11	080101		propia, totalmente pagada	.	no
19	006222	072	11	080101		propia, totalmente pagada	.	no
20	006222	072	11	080101		propia, totalmente pagada	.	no
21	016335	005	11	080101		cedida por otro hogar o institución	.	no
22	016335	005	11	080101		cedida por otro hogar o institución	.	no
23	016335	030	11	080101		propia, totalmente pagada	.	no
24	016335	030	11	080101		propia, totalmente pagada	.	no
25	016335	030	11	080101		propia, totalmente pagada	.	no
26	016335	030	11	080101		propia, totalmente pagada	.	no
27	016335	042	11	080101		propia, totalmente pagada	.	no
28	016335	042	11	080101		propia, totalmente pagada	.	no
29	016335	042	11	080101		propia, totalmente pagada	.	no
30	016335	042	11	080101		propia, totalmente pagada	.	no
31	016335	055	11	080101	081001	propia, totalmente pagada	.	no
32	016335	055	11	080101	081001	propia, totalmente pagada	.	no
33	016335	055	11	080101	081001	propia, totalmente pagada	.	no
34	016335	092	11	080101		alquilada	.	200	no
35	016335	092	11	080101		alquilada	.	200	no

Variables

Filtrar variables aquí

- Nombre Etiqueta
- conglome número de conglomerado
- vivienda número de selección de vivienda
- hogar número secuencial del hogar
- ubigeo ubicación geográfica
- p23 ¿en qué distrito, provincia y de...
- p105a la vivienda que ocupa su hogar...
- p105b monto mensual por alquiler o c...
- p107b1 en los últimos 12 meses, de ... a...
- p107c11 ¿el crédito fue otorgado por: ba...
- p107c12 ¿el crédito fue otorgado por: ba...
- p107c13 ¿el crédito fue otorgado por: ca...
- p107c17 ¿el crédito fue otorgado por: fi...
- p107d1 ¿cuál fue el monto total del cré...
- p107d2 ¿cuál fue el monto total del cré...
- dpto código de la persona
- p301a ¿cuál es el último año o grado ...

Propiedades

Variables

Nombre conglome

Etiqueta número de conglomerado

Tipo str6

Formato %6s

Estimado de usar

Active Largo: 6 Vars: 47 Orden: Dataset Obs: 3,860 Filtro: Apagado Modo: Navegación CAP: NUM

conglome[1]		[006210]										
	codperso	p301a	p301b	p302	p314a	p203	p204	p207	p208a	p209	p501	
1	01	superior universitaria completa	5	.	si	jefe/jefa	si	mujer	66	separad.	no	.
2	02	primaria completa	5	.	no	padres/suegros	si	mujer	97	viudo(a)	no	.
3	01	maestría / doctorado	2	.	si	jefe/jefa	si	hombre	53	casado(_)	si	profes
4	02	superior no universitaria completa	3	.	si	esposo(a)/compañero(a)	si	mujer	52	casado(_)	no	.
5	03	superior universitaria incompleta	3	.	si	hijo(a)/hijastro(a)	si	mujer	23	soltero...	no	.
6	04	secundaria incompleta	4	.	si	hijo(a)/hijastro(a)	si	hombre	15	soltero...	no	.
7	05	superior no universitaria completa	3	.	no	padres/suegros	si	mujer	83	casado(_)	no	.
8	06	secundaria completa	5	.	no	padres/suegros	si	hombre	87	casado(_)	no	.
9	01	secundaria completa	5	.	no	jefe/jefa	si	mujer	65	viudo(a)	no	.
10	01	superior universitaria completa	5	.	si	jefe/jefa	si	mujer	61	casado(_)	si	contad
11	02	superior universitaria incompleta	4	.	si	esposo(a)/compañero(a)	si	hombre	61	casado(_)	si	emplea
12	01	superior no universitaria completa	4	.	si	jefe/jefa	si	mujer	65	divorci...	no	.
13	01	superior universitaria incompleta	3	.	si	jefe/jefa	si	mujer	57	convivi...	si	secre
14	02	superior universitaria incompleta	2	.	si	esposo(a)/compañero(a)	si	hombre	58	convivi...	si	inspe
15	03	maestría / doctorado	2	.	si	hermano(a)	si	mujer	50	separad...	si	bacter
16	01	superior no universitaria completa	3	.	si	jefe/jefa	si	mujer	41	separad...	si	secre
17	02	secundaria completa	5	.	si	hijo(a)/hijastro(a)	si	mujer	18	soltero...	si	vende
18	01	secundaria completa	5	.	no	jefe/jefa	si	mujer	81	soltero...	no	.
19	02	superior universitaria completa	5	.	no	hermano(a)	si	mujer	73	soltero...	no	.
20	03	superior universitaria completa	5	.	no	hermano(a)	si	mujer	71	divorci...	si	comerc
21	01	superior no universitaria completa	5	.	si	jefe/jefa	si	mujer	43	separad...	si	profes
22	02	secundaria incompleta	3	.	no	hijo(a)/hijastro(a)	si	mujer	14	soltero...	no	.
23	01	superior universitaria incompleta	3	.	no	jefe/jefa	si	hombre	61	casado(_)	si	carpir
24	02	primaria completa	0	.	no	esposo(a)/compañero(a)	si	mujer	46	casado(_)	si	cocine
25	03	superior universitaria incompleta	1	.	si	hijo(a)/hijastro(a)	si	hombre	19	soltero...	si	limpia
26	04	secundaria completa	5	.	si	hijo(a)/hijastro(a)	si	mujer	16	soltero...	no	.

Variables

Filtrar variables aquí

- Nombre Etiqueta
- conglome número de conglomerado
- vivienda número de selección de vivienda
- hogar número secuencial del hogar
- ubigeo ubicación geográfica
- p23 ¿en qué distrito, provincia y de...
- p105a la vivienda que ocupa su hogar...
- p105b monto mensual por alquiler o c...
- p107b1 en los últimos 12 meses, de ... a...
- p107c11 ¿el crédito fue otorgado por: ba...
- p107c12 ¿el crédito fue otorgado por: ba...
- p107c13 ¿el crédito fue otorgado por: ca...
- p107c17 ¿el crédito fue otorgado por: fi...
- p107d1 ¿cuál fue el monto total del cré...
- p107d2 ¿cuál fue el monto total del cré...
- dpto código de la persona
- p301a ¿cuál es el último año o grado ...

Propiedades

Variables

Nombre conglome

Etiqueta número de conglomerado

Tipo str6

Formato %6s

Estimado de usar

Active Largo: 6 Vars: 47 Orden: Dataset Obs: 3,860 Filtro: Apagado Modo: Navegación CAP: NUM